

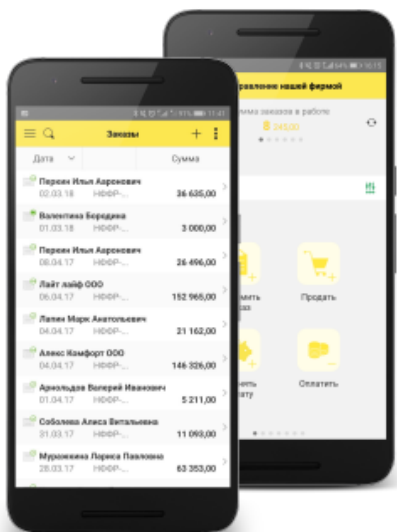
1С:УПРАВЛЕНИЕ НАШЕЙ ФИРМОЙ (1С:УНФ)

Управляйте бизнесом
в одной программе





1С:Управление нашей фирмой – что это такое?



МОБИЛЬНЫЙ КЛИЕНТ



ОБЛАЧНАЯ ВЕРСИЯ



ЛОКАЛЬНАЯ ВЕРСИЯ



**УПРАВЛЕНИЕ
НАШЕЙ
ФИРМОЙ**

**СОВРЕМЕННОЕ РЕШЕНИЕ
для МАЛОГО БИЗНЕСА**

1С:Управление нашей фирмой – современное решение для всех направлений малого бизнеса

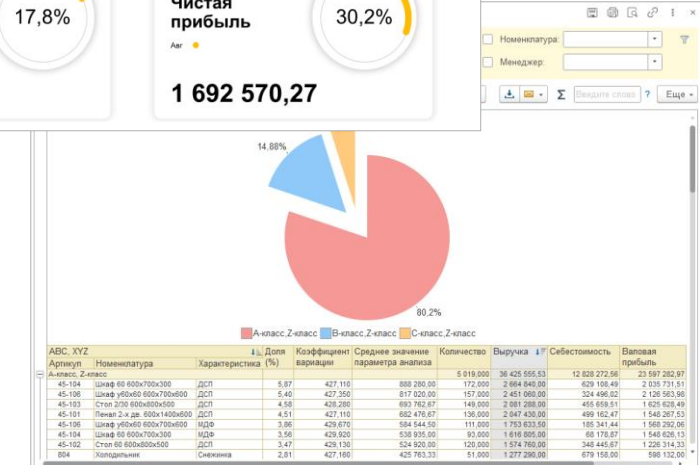
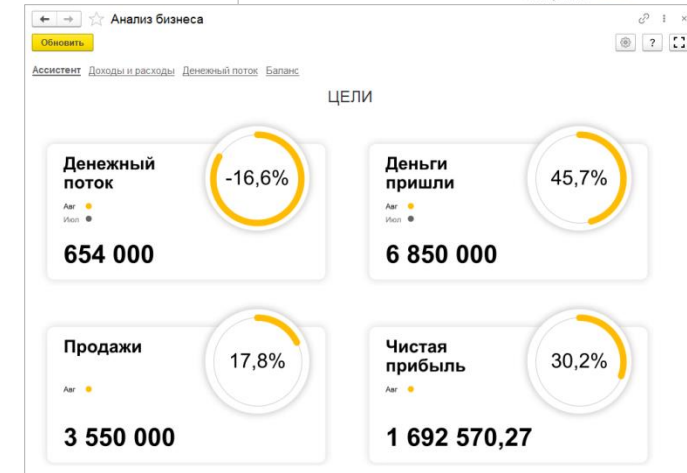
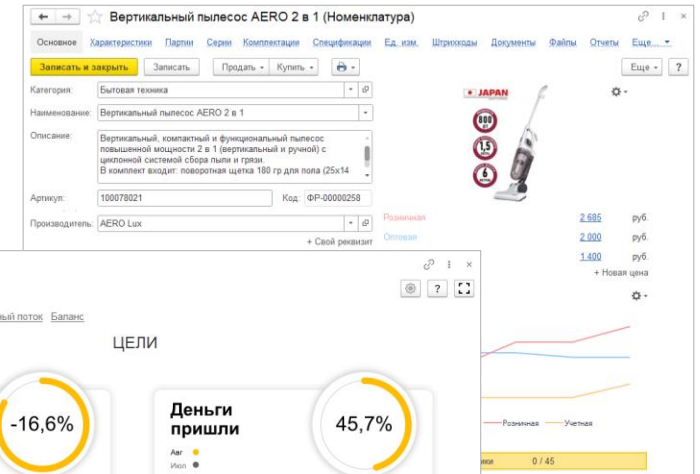


Позволяет легко настроить учет под особенности вашего бизнеса.

Управляйте бизнесом в одной программе:

CRM | Продажи | Закупки | Склад |
Услуги | Производство |
Деньги | Персонал | Налоги |
Анализ бизнеса

Регламентированная отчетность для ИП на УСН и патенте,
для компаний на общей системе налогообложения –
обмен с 1С:Бухгалтерией.





1С:УНФ используют:



Розничные и интернет-магазины



Оптовые компании



Компании сферы услуг и работ



Производственные компании



1С:Управление нашей фирмой – для кого?



ДЛЯ КОГО?

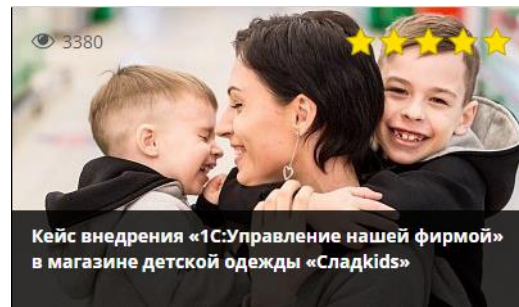
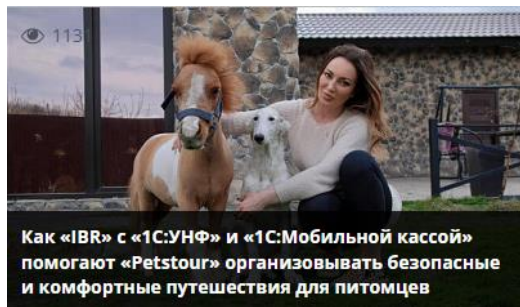
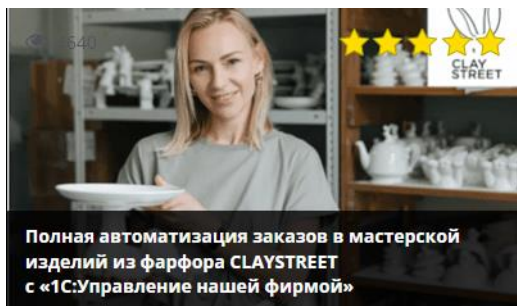
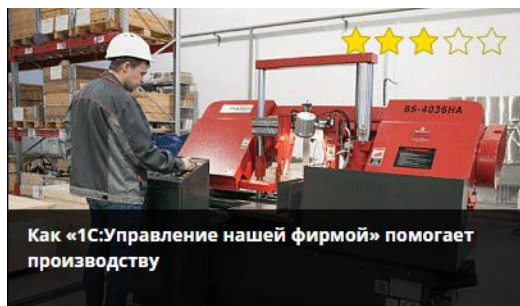
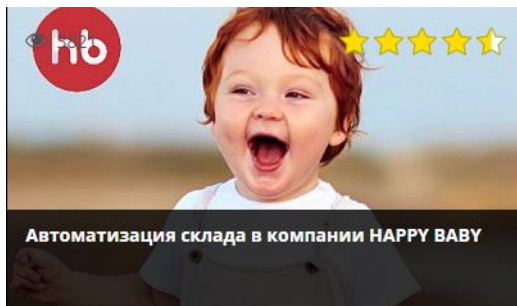
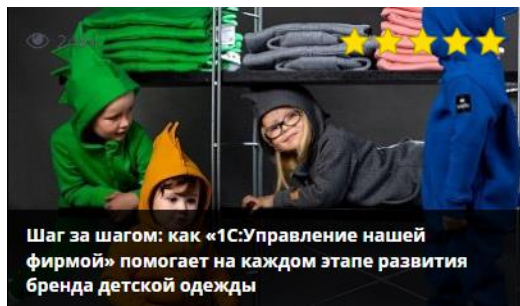
ДЛЯ ВСЕХ ВИДОВ

МАЛОГО

БИЗНЕСА



Кейсы успешной автоматизации с 1С:УНФ



Отсканируйте
для перехода
на сайт



[v8.1c.ru/small.biz/
cases/](https://v8.1c.ru/small.biz/cases/)



1С:Управление нашей фирмой – современное решение для всех направлений малого бизнеса

Оптовая
торговля



21%

Интернет-
магазины



12%

Розница



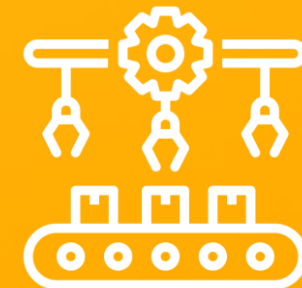
28%

Работы
и услуги



18%

Производство



21%

ВСЯ ТОРГОВЛЯ – 61%

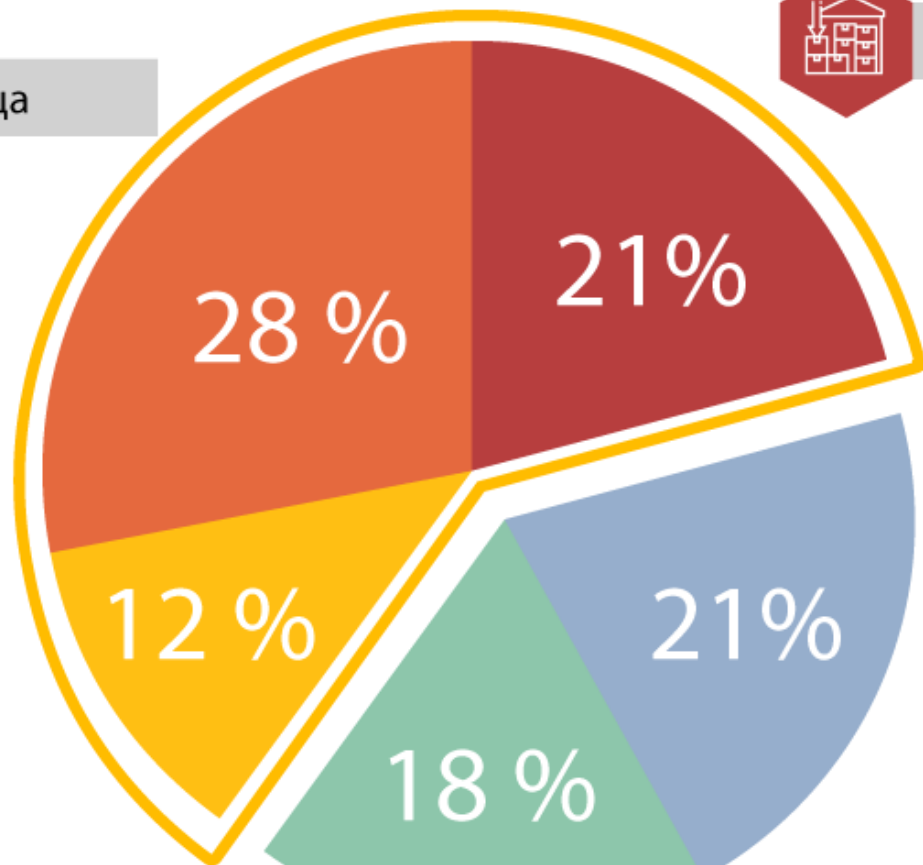
1С:Управление нашей фирмой – кто использует?



Розница



Оптовая торговля



Производство



Работы и услуги



Интернет-магазины

ТОРГОВЛЯ – 61%

This block highlights that 61% of 1С software users are in the trade sector. It includes icons for a warehouse (wholesale trade), a shopping basket (retail), and a computer screen with a hand pointing (internet stores).



1С:Управление нашей фирмой – ВОЗМОЖНОСТИ

**ВСЕ, ЧТО НУЖНО,
В ОДНОЙ ПРОГРАММЕ**

Настройте программу
под потребности
именно вашего бизнеса





1С:Управление нашей фирмой – для чего?

Одной программы достаточно для управления малым бизнесом

The image displays several screenshots from the 1C software suite, illustrating its capabilities for managing a small business:

- Воронка продаж (Sales Funnel):** A screenshot showing a sales funnel analysis for the period 01.01.2022 to 31.12.2022. It includes a table with columns for 'Состояние' (Status), 'Кол. во' (Quantity), 'Конверсия' (Conversion), 'Σ, т.ч.' (Total, including), 'Сумма, руб.' (Sum, rub.), and 'Потери' (Losses). The table shows various stages of the sales process, such as 'Вид заказа-наряда: Кухни под заказ' and 'Выезд замерщика'.
- Вертикальный пылесос AERO 2 в 1 (Номенклатура):** A screenshot showing the product details for a vertical vacuum cleaner. It includes a description, technical specifications, and a bar chart showing sales performance across three quarters. The chart shows sales in 'Валовая прибыль' (Gross profit) and 'Себестоимость' (Cost of goods sold).
- Анализ бизнеса (Business Analysis):** A screenshot showing a dashboard with key performance indicators (KPIs) for business goals. The KPIs are: Маржа (Margin) at 66,7%, Продажи (Sales) at 3 800 000, ЧДП (Net Profit) at 830 000, and Чистая прибыль (Net Profit) at 430 000.
- Выберите тип сайта (Choose website type):** A screenshot showing options for creating a website, including 'Интернет-магазин' (Online store), 'Сайт компании' (Company website), 'Лендинг' (Landing page), and 'Сайт специалиста' (Specialist website).
- Mobile App Interfaces:** Three smartphone screens showing the mobile app interface for a bakery. The screens display the main menu, a catalog of products with prices and 'В корзину' (Add to cart) buttons, and a 'О нас' (About us) page with contact information.



1С:УНФ для всех этапов создания и развития бизнеса

← → ☆ Больше возможностей: настройка программы

Поиск возможностей

- Общее
 - Товары • Единицы измерения • Штрихкоды • Печать
- CRM
 - Чаты • Звонки • Почта • Варианты КП
- Продажи**
 - Заказы • Розница • Цены и скидки • Комиссия
- Закупки
 - Прайсы поставщиков • Переработка • Импорт
- Склад
 - Перемещения • Резервирование • Ордера • Ячейки
- Работы
 - Заказ-наряды • Задания • Ремонт • Календарь
- Производство
 - Спецификации • Операции • Переработка
- Деньги
 - Валюты • Оплаты • Банк и касса • Кредиты

Оптовые и розничные [продажи, комиссионная и интернет-торговля](#).

✓ Продажи

- Сборка заказов покупателей ?
- Виды заказов покупателей ?

Заполнение даты отгрузки в новых заказах покупателя:

- Передача товаров на комиссию ?
- Прием товаров на комиссию ?
- Агентские услуги ?
 - Агентские платежи и разделение выручки ?
- Корректировки реализаций ?
- Планирование продаж ?
- Печать этикеток и ценников ?
- Приемка и передача в ремонт ?
- Маршрутные листы ?

> Цены и скидки

✓ Розничные продажи

- Розничные продажи ?
 - Использовать суммовый учет ?
 - Использовать новое РМК ? [Помощник настройки РМК](#)
 - Архивировать чеки ККМ ?
 - Удалять непробитые чеки ККМ ?
 - Контролировать остатки при пробитии чеков ККМ и проведе
 - Заказы покупателей в розничной торговле ?
 - Предоплата в чеках ККМ ?
 - Рассрочка платежа в чеках ККМ ?
- 54-ФЗ: отправка электронных чеков: После пробития чеков
- Автоматически отправлять электронные чеки по расписаник

Для всех этапов развития бизнеса



Новый бизнес



Бизнес растет



Стабильный бизнес



1С:Управление нашей фирмой – чем отличается?

ВСЕ ВИДЫ БИЗНЕСА



ТОРГОВЛЯ



ПРОИЗВОДСТВО



УСЛУГИ
и РАБОТЫ

ВСЕ ВИДЫ ТОРГОВЛИ



РОЗНИЦА



ОПТОВАЯ
ТОРГОВЛЯ



ИНТЕРНЕТ-
ТОРГОВЛЯ

ВСЕ ВОЗМОЖНОСТИ управления бизнесом

- CRM
- ПРОДАЖИ
- ЗАКУПКИ
- ЗАРАБОТНАЯ
- ФИНАНСЫ
- ПЛАН И АНАЛИЗ

Для ИП на УСН и ПСН
формирование и сдача
регламентированной
отчетности



Обзор возможностей



CRM

Широкий выбор каналов коммуникации с клиентами:

e-mail | sms | телефония | сайты | мессенджеры | социальные сети

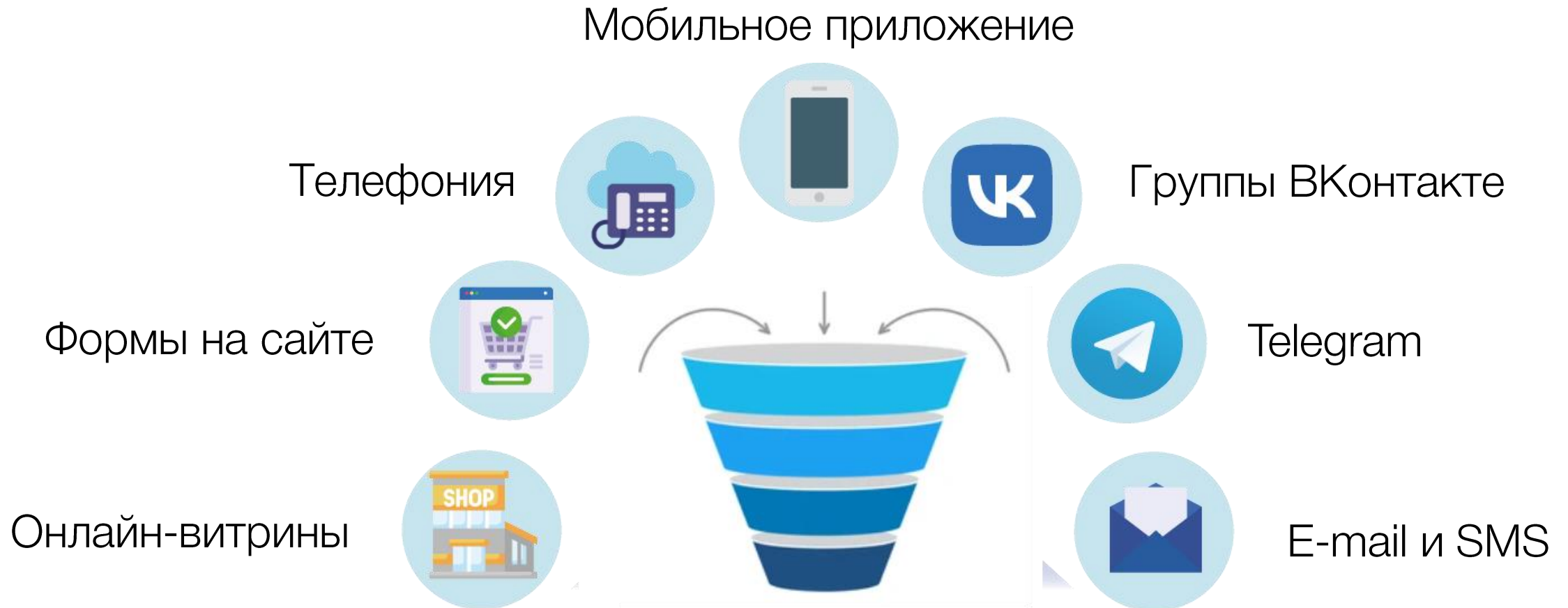
- Карточка клиента
- Контакт-центр
- Календари, работа с задачами
- Воронка продаж и другие отчеты





Каналы коммуникаций

Получайте больше запросов от клиентов с помощью различных каналов





Контакт-центр

Все запросы клиентов отображаются в едином рабочем месте менеджера

В «Контакт-центре» ведется работа с письмами, звонками, задачами, общение с клиентами и сотрудниками.

The screenshot displays the '1C Contact Center' interface, which is a task management and communication tool. It features a dashboard with several columns for organizing tasks and a 'В работе' (In Progress) section on the right.

Входящее (Incoming):

- Новое сообщение Telegram от: Олег Лави
- Абдулов Юрий Владимиро...
- от: ПИРО - РОСС smb@1c.ru (mr.smb@list.ru) Re: Коммерческое предложение
- Абдулов Юрий Владимиро...
- Пропущенный звонок от: Кирилл:Кирилл
- Абдулов Юрий Владимиро...

Просрочено (Overdue):

- Назначить встречу по итогам пр... 26.01.21 17:00 - 17:30
- Подведение итогов 29.01.21 14:19 - 14:49
- Отчетность 30.01.21 19:00 - 20:00
- Гр. совещание 02.02.21 11:00 - 12:00

Сегодня (Today):

- Гр. совещание 11:00 - 12:00
- Переговоры 1С-Франч (подписк... 14:20 - 14:50
- План работы. Февраль 16:00 - 19:00

Завтра (Tomorrow):

- Подготовить договор ООО "Лав... 12:00 - 15:00
- Заказ покупателя 1 от 13.01.2021
- Создать задачу на завтра
- Изменить
- Перенаправить
- Выполнить

В работе (In Progress):

- Переговоры 1С-Франч (подписка ИТС) 01.01.19 14:00 - 16:00
- Договор ИП Кондратьев 14.01.19 19:30 - 20:00
- ЦЕНТР ВЭСТ ДКП 26.01.19 17:00 - 18:00 - Условия ДКП...
- Переговоры 1С-Франч (подписка ИТС) 02.02.19 19:30 - 20:00
- ИПЦ "ПРОМБЕЗОПАСНОСТЬ 03.02.19 20:00 - 20:30 - Условия ДКП...

Работа с лидами на доске Канбан



★ Лиды

Загрузить Создать События

Еще Поиск (Ctrl+F) Еще

Не обработан	В работе	Отправлено КП	Назначена встреча
Валерия Николаева 89376456534 21 июня 2020 г.	Любовь Белостоцкая 21 июня 2020 г.	Ростислав Захаров zaharov.r@rambler.ru 21 июня 2020 г.	Татьяна Глушкова +8 (347) 455-67-65 21 июня 2020 г.
Токарева Вера tokareva@mail.ru Отправила заявку на КП на сайте 21 июня 2020 г.	Анастасия Билашова bilash.nastya92@gmail.com 21 июня 2020 г.	Федор zheleznov.f@mail.ru 21 июня 2020 г.	Иван Панков pankov.i@mail.ru 21 июня 2020 г.
Денис Кузнецов +8 (923) 8476736 21 июня 2020 г.	Наталья Филиппова 83476253653 21 июня 2020 г.	Юлия Григорьева +8 (923) 6745673 21 июня 2020 г.	Светлана Сальникова +8 (347) 432-56-43 21 июня 2020 г.
Евгений 21 июня 2020 г.	Николай Назаров ООО "Омега" 21 июня 2020 г.	Руслан Сабуров +8 (923) 654-32-43 21 июня 2020 г.	
	Муругова +8 (923) 67-1 июня 2020 г.	Полина Рогова +8 (923) 342-34-67 21 июня 2020 г.	
	Болховитина Заявка 21 июня 2020 г.	Дмитрий Репин repin.d.86@mail.ru 21 июня 2020 г.	
	Посид Варламович предприятия 21 сент		

Период: за все время

Состояние

Тег

Источник привлече

Ответственный

+ фильтры

> Иерархия (группы)

Контактная информация

<Нет контактных данных>

Всего: 10 Всего: 9 Всего: 6 Всего: 3

Удалить

Некачественный лид

Перевести в покупателя

Перевести в покупателя + заказ

Перетащите запись сюда

Перетащите запись сюда

Перетащите запись сюда

Для каждого лида определяется состояние – этап работы с ним

Изменяя состояния, менеджер приводит лид к продаже

Для изменения состояния лида достаточно перетянуть его в соответствующую область

Фильтры для отбора лидов по состоянию, тегу, источнику привлечения, ответственному



Карточка клиента

Карточка **лида** содержит контакты потенциального клиента для дальнейшей работы менеджера.

При обработке лида создается покупатель.

ЛИД

Соломин Леонид Варламович (Лид)

Основное События Файлы

Записать и закрыть Записать

Состояние
В работе

Визитка с мероприятия

Лид
Соломин Леонид Варламович

В программе: Соломин Леонид Варламович

Адреса, телефоны

Телефон +7 (656) 23213213 Прим.

E-mail 2132123@yandex.ru Прим.

Юр. адрес

Факт. адрес

Результат
Перевести в: Покупателя Покупателя + заказ Некачественный лид

Классификация
В группе:

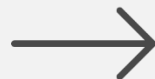
Теги:

Детали
Источник: Выставка Кухни21Века

Ответственный: Абдулов Юрий Владимирович

+ Свой реквизит

+ телефон, адрес



ПОКУПАТЕЛЬ

АЛЬФАРМАРТ (Контрагент: Покупатель, Поставщик)

Основное Документы Договоры Банковские счета События Файлы Отчеты Виды цен поставщиков Дисконтные карты Персональные данные

Записать и закрыть Записать

Мы должны 1 020 168,15 р. Продажи на 428 735,00 р. Последняя продажа 22.03.2019 Последнее событие 17.07.2019

О контрагенте
Юр. лицо Юр. лицо ООО "АЛЬФАРМАРТ"

В программе: АЛЬФАРМАРТ

Юр. данные: ИНН 6670365488 / <КПП> / Участник ЕАЭС

Банк. счет: <не указан>

Адреса, телефоны

Телефон +7 (656) 23213200 Прим.

E-mail 6670365@rambler.ru Прим.

Юр. адрес

Факт. адрес

Классификация
В группе: Поставщики

Теги: Прикрепить тег (25 символов)

Детали
Источник: Источник привлечения покупателя

Заметки: Любая дополнительная информация

Ответственный: Зеленова Любовь Григорьевна

Статья:

Взаиморасчеты: включена вся аналитика

Кабинет клиента: подключить

Карточка **контрагента** хранит в себе юридическую информацию, список контактных лиц, историю взаимоотношений и документы.

Из карточки можно перейти к отчетам по оплатам и взаиморасчетам, прибыли по клиенту



Сегментация базы клиентов

Объединяйте клиентов по общему признаку: геолокации, потребностям, действиям, чтобы продавать эффективнее.

Сегмент контрагентов	Способ добавления
Контрагент	Способ добавления
Не связывались больше месяца (сформирован сегодня в 15:33)	
1С-Франч	По правилам
Аббасов Суад Кямиль Оглы	По правилам
Авдеев Андрей Олегович	По правилам
АЛЬФАМАРТ	По правилам
Антонова Юлия Владимировна	По правилам
Бережнов Александр Юрьевич	По правилам
Бесарчук Сергей Викторович	По правилам
Верквинг Марианна Аароновна	По правилам
Вершинский Алексей Владимирович	По правилам
Вершинский Олег Евгеньевич	По правилам
Володин Марат	По правилам
Воробей Марина Анатольевна	По правилам
Воробьев Сергей Васильевич	По правилам
Гришин Евгений Максимович	По правилам
Гугнавая Юлия Александровна	По правилам
ДЕНЕЖНИКОВО	По правилам
Капустин Данил Петрович	По правилам
Карпова Наталья Юрьевна	По правилам

Не связывались больше месяца (сформирован сегодня в 15:33) (Сегмент)

Основное [Отчеты](#)

Записать и закрыть Записать ?

Наименование: Не связывались больше месяца

Сегмент создан автоматически

Сегмент - это группа контрагентов, объединённых общими признаками. Используйте сегменты для подбора контрагентов в рассылки, формирования скидок, отбора контрагентов в списках и отчетах.

Подбор контрагентов в сегмент:

По правилам (сформирован сегодня в 15:33, не обновляется) Вручную (0 контрагентов)

Выбор правил Формирование и просмотр состава

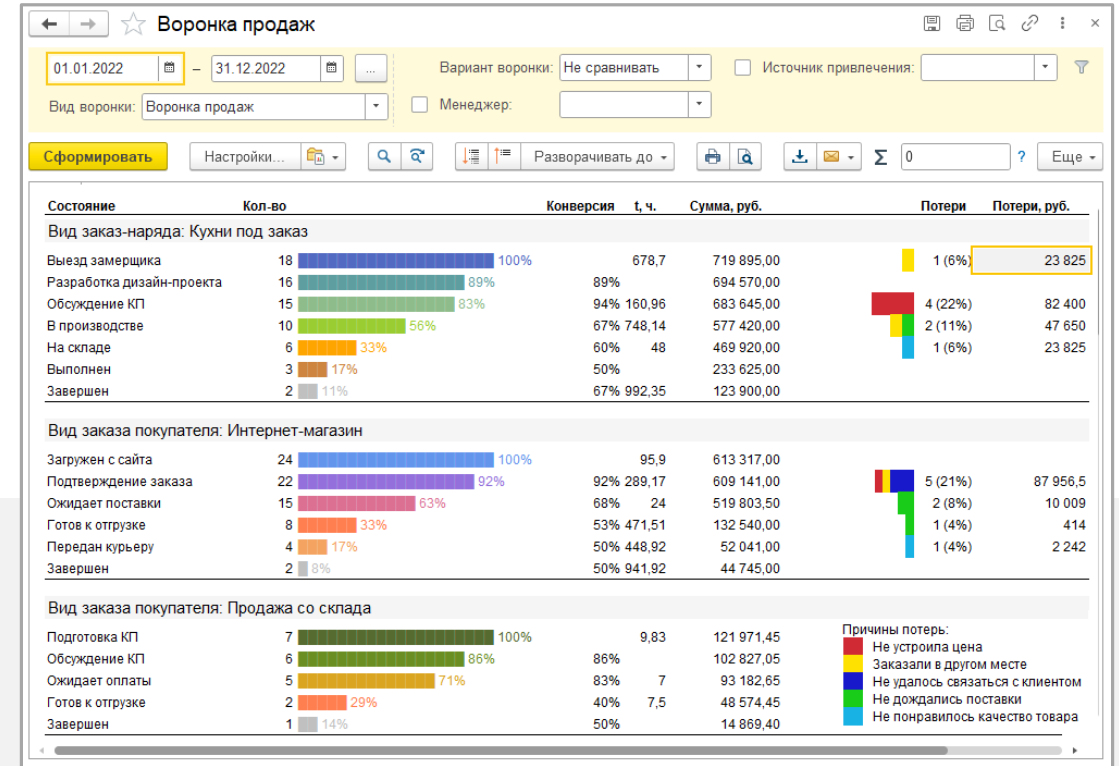
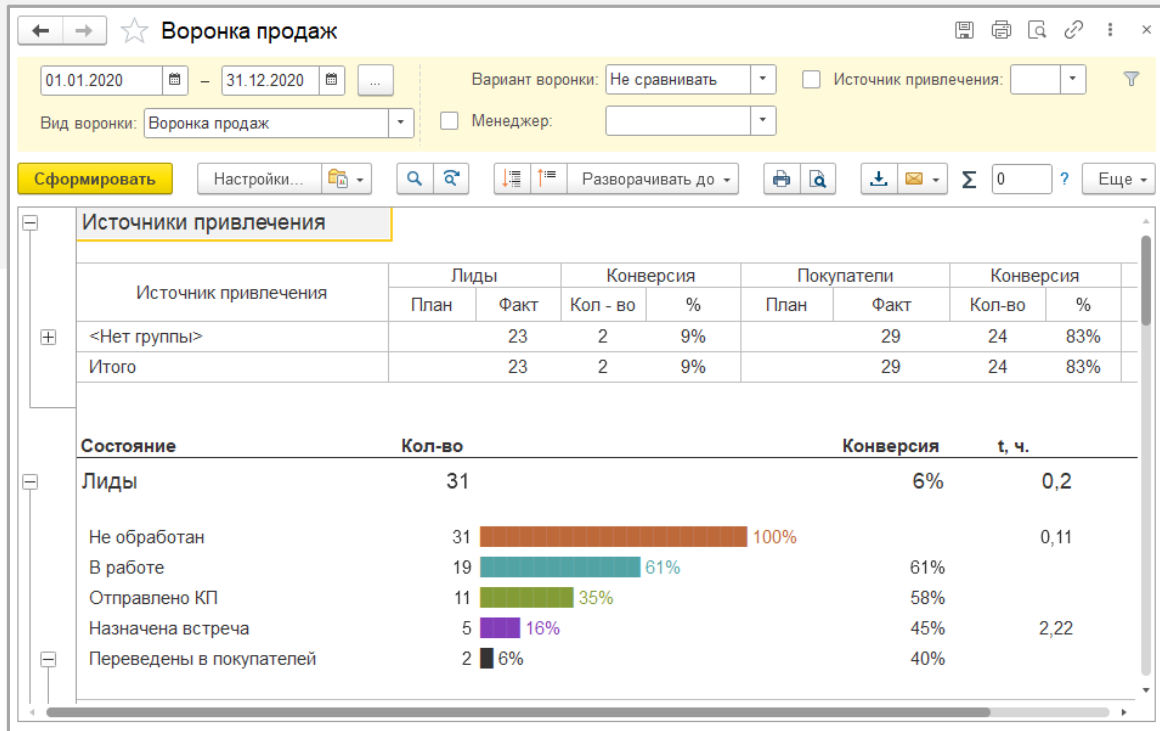
Правило отбора	Представление
Задолженность (долг, просрочка)	Отбор
Заказы покупателей (давность, количество)	Дата последнего с... Меньше Начало прошлого мес... 01.08.2022
Продажи (выручка, прибыль)	
Продажи (номенклатура)	
Реквизиты (основные, дополнительные)	
События (давность, количество)	

Персонализируйте продажи — предлагайте клиентам, что они хотят именно тогда, когда им это нужно.



Воронка продаж

Отслеживайте процесс продажи по этапам: от привлечения лидов до завершения сделки, отгрузки и оплаты.



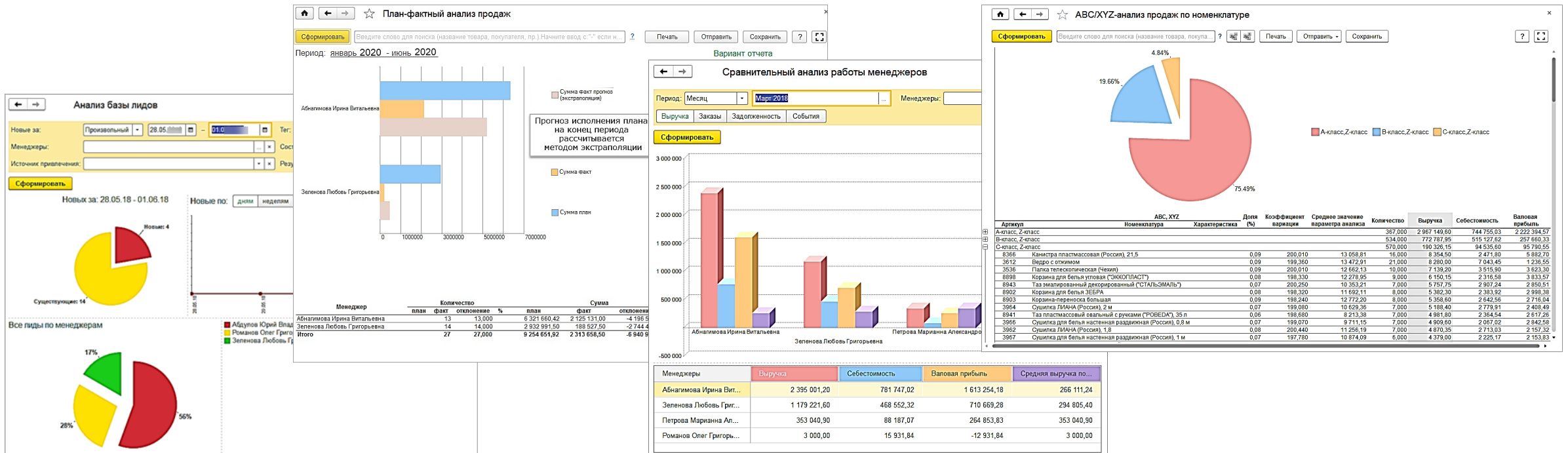
Анализируйте эффективность источников привлечения, процент потерь и причины отказов.



Анализ продаж

В отчетах можно увидеть объемы продаж и выручки, распределение по товарам, категориям товаров, менеджерам и периодам.

Диаграммы и графики позволяют визуально оценить динамику роста или падения, выявить зависимости, например, сезонность, сравнить соотношение каких либо величин.





Единое пространство для общения

Обменивайтесь сообщениями между пользователями **внутри программы.**

Передавайте файлы, устраивайте созвоны и видеочаты, презентации с демонстрацией экрана.

Заказ покупателя 45 от 21.12.2020 *

Основное События Файлы Отчеты Еще...

Провести и закрыть Записать Провести

Вид и состояние: Основной В производстве

Покупатель: Парк "Идиллия"

Договор: Основной договор

Отгрузка: 31.12.2020 + Калькуляция заказа [Сводно о заказе](#)

Товары, услуги (9) Доставка Платежный календарь Оплата (Вручную) Доп

Склад (резерв): Тимирязевский

N	Номенклатура	Характеристика	Количество	Ед.
1	Доставка		1,000	шт
2	Сборка модулей на произв...	<Не используется>	1,000	ч
3	Варочная панель	Стеклокерамика	2,000	шт
4	Стиральная машина	Фронтальная	1,000	шт
5	Посудомоечная машина	Встраиваемая, 4...	1,000	шт
6	Варочная панель	Сталь	1,000	шт

Обсуждение

19.01.2021

Абдулов Юрий Владимирович
#Изменен документ 0:29

Абнагимова Ирина Витальевна
→ я 0:30
Обсудили пожелания с клиентом, хотя доставку и установку до конца года. Успеем? Сколько тавим наценку за срочность?

Абдулов Юрий Владимирович
я → Абнагимова Ирина Витальевна 0:34
Загрузка установщиков большая. Можем сделать, только предоплата, +50% к стоимости работ за срочность.

Обсуждения

Поиск по темам и поль...

Клиентский отдел

Клиентский отдел

19.01.2021

Абдулов Юрий Владимирович
Новые участники: Абнагимова Ирина Витальевна 0:19

Абнагимова Ирина Витальевна
Привет. Завтра в 12:00 планируем встречу с Лайт Лайф. Сможешь присутствовать? 0:21

Абдулов Юрий Владимирович
я → Абнагимова Ирина Витальевна 0:22
Да, без проблем.

→ Кого оповестить...

Введите сообщение...

Отправляйте и получайте сообщения **в окне документа.** Переписка в контексте объекта помогает быстро решать вопросы, связанные с конкретными объектами данных: накладными, товарами, поставщиками и т. д.



Планирование дел

Используйте **Календарь** для планирования рабочего времени и постановки задач сотрудникам.

В календаре отображаются все дела:

- события
- задачи
- задания на работу

← → ☆ Заказы покупателей

Создать [Иконки] Создать на основе

Напомнить...
[] Создать задачу

Иконка	Дата	Идентификатор	Описание	Статус
🔴	06.04.2020			Кор
🟡	07.04.2020	АСФР-000034	Обсуждение КП	Лин
🟢	10.04.2020	АСФР-000036	В производстве	См
🔴	12.04.2020	АСФР-000037	В производстве	См

← → ☆ Календарь

Добавить задачу [Поиск] Создать [Фильтры (установлены)]

Сегодня [←] Апрель 2020 г. [→] День Неделя Месяц [Еще ▾]

Весь день Без срока Просрочено

Пн, 30 марта 2020	Вт, 31 марта 2020	Ср, 1 апр. 2020	Чт, 2 апр. 2020	Пт, 3 апр. 2020	Сб, 4 апр. 2020	Вс, 5 апр. 2020
📞 ПР Тимонова	☑️ Общее собра	☑️ Потенциальн	☑️ Планерка	☑️ Планеюка		
			☑️ Оплата счетов	☑️ Заказ на заме		
Пн, 6 апр. 2020	Вт, 7 апр. 2020	Ср, 8 апр. 2020	Чт, 9 апр. 2020	Пт, 10 апр. 2020	Сб, 11 апр. 2020	Вс, 12 апр. 2020
🔴 Задание:	☑️ Планеюка	☑️ Встреча с кли	☑️ Рабочее сове	☑️ Оплата счетов		
☑️ Совещение с						
Пн, 13 апр. 2020	Вт, 14 апр. 2020	Ср, 15 апр. 2020	Чт, 16 апр. 2020	Пт, 17 апр. 2020	Сб, 18 апр. 2020	Вс, 19 апр. 2020
☑️ ТРЕНИНГ для	☑️ Планеюка	☑️ Планеюка				
Пн, 20 апр. 2020	Вт, 21 апр. 2020	Ср, 22 апр. 2020	Чт, 23 апр. 2020	Пт, 24 апр. 2020	Сб, 25 апр. 2020	Вс, 26 апр. 2020

[Сегодня, 1 февраля 2021 г.](#)



Ассистент управления фирмой — Даша

Даша, как обычный сотрудник, может выполнять поручения в программе.

- изменять состояние заказа покупателю, поставщику или на производство;
- оповещать сотрудников во внутреннем чате;
- оповещать клиентов с помощью писем и SMS;
- контролировать остатки на складах и уведомлять, когда остатки достигнут минимального уровня;
- контролировать работу других пользователей по заданным сценариям;
- рассчитывать налоги по УСН, патенту и страховые взносы ИП. Формировать декларацию по УСН, отчетность по сотрудникам.

The screenshot displays two windows from the '1C' software. The top window is titled 'Ассистент управления нашей фирмой' (Company Assistant) and features a profile for 'ДАША' (Dasha), an 'Ассистент управления нашей фирмой' (Company Assistant). It includes a navigation bar with buttons like 'Даша, измени состояние заказа...', 'Даша, оповести сотрудника...', and 'Даша, оповести клиента...'. Below the profile, there are sections for 'Обсуждения' (Discussions) and 'Выполнение поручений пользователей' (User Request Fulfillment). The main area contains several cards for tasks such as 'оплаты' (payments), 'отгрузки' (shipments), 'заказов поставщикам' (orders to suppliers), 'заказов на производство' (orders for production), and 'заказов поставщикам и на производство' (orders to suppliers and for production).

The bottom window is titled 'Заказ покупателя 7 от 08.02.2021' (Buyer Order 7 from 08.02.2021). It shows a detailed view of the order with tabs for 'Основное' (Main), 'События' (Events), 'Файлы' (Files), 'Отчеты' (Reports), and 'Еще...' (More...). The order details include: 'Вид и состояние: Основной' (Main type and status), 'Покупатель: Лаверна ООО' (Buyer: Laverna LLC), 'Договор: Основной договор' (Contract: Main contract), and 'Отгрузка: 30.12.2020' (Delivery: 30.12.2020). A table lists the order items:

N	Номенклатура	Характеристика	Партия
1	Вытяжка	Встраиваемая	
2	Варочная панель	Стеклокерамика	

The right side of the bottom window shows a chat interface with a search bar and a message from 'Абдулов Юрий Владимирович' dated 08.02.2021. A message from 'Даша (ассистент УНФ)' is also visible, stating 'Заказ оплачен, перевела его в состояние B' (Order paid, moved to status B).



Возможности: ПРОДАЖИ



Оптовая
торговля



Онлайн-торговля



Розничная
торговля



Комиссионная
торговля

- Виды цен и прайс-листы
- Программы лояльности
- Отслеживание состояния заказов

- Доставка
- Торговое оборудование
- Анализ продаж



1С:Управление нашей фирмой для оптовой торговли

- Формирование и сегментация базы клиентов.
- Возможность создавать и вести базу договоров и документов по клиентам и поставщикам.
- Составление нескольких вариантов коммерческих предложений.
- Автоматическое заполнение шаблонов коммерческих предложений и договоров реквизитами компаний клиентов и условиями продажи.
- Ценообразование и формирование прайс-листов, работа с несколькими видами цен, автоматический расчет цен по заданным критериям и параметрам.
- Планы продаж на основе предыдущих периодов в стоимостном и количественном выражениях.
- Учет продаж и сделок по клиентам.
- Выставление счетов и график их оплаты.
- Печать документов Торг-12, УПД, Счет-фактура.
- Маркировка товаров и прослеживаемость.
- Контроль задолженностей покупателей по срокам долга.





Доставка в 1С:УНФ

- Собственными силами
- Пункты самовывоза
- Сторонние курьеры
- Сервисы доставки

Я Доставка - сервис **1С:Курьер**



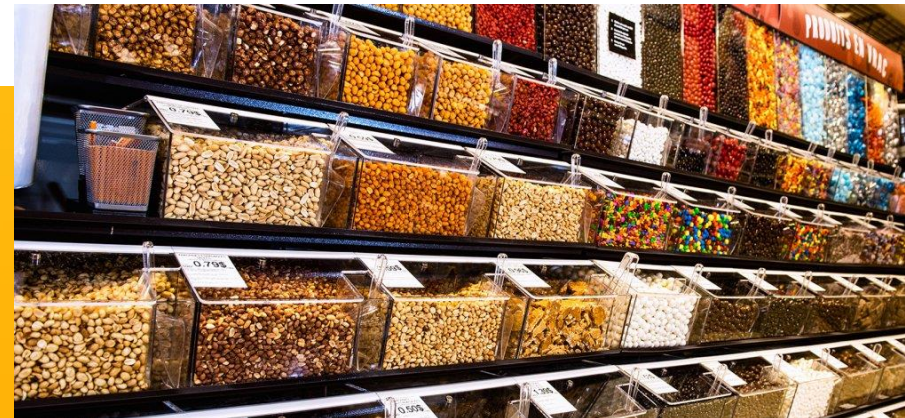
- сервис **1С:Доставка**





1С:Управление нашей фирмой для розничной торговли













- Рабочее место кассира
- Продажи под заказ
- Торговое оборудование
- Печать чеков и электронные чеки 54-ФЗ
- ЕГАИС, Маркировка
- Формат фискальных документов (ФФД) 1.2
- Шаблоны кассового чека
- Программы лояльности:
 - скидки
 - подарки
 - дисконтные карты
 - бонусы
 - сертификаты
- Каталог товаров с остатками и резервами
- Система быстрых платежей (СБП)
- Анализ работы магазинов





Маркировка

В 1С:УНФ реализована маркировка товаров:

 Алкоголь ЕГАИС	 Мясо, рыба, молоко ВЕТИС	 Шубы	 Молочная продукция
 Табак	 Обувь	 Духи и туалетная вода	 Кресла-коляски
 Шины и покрышки	 Фотоаппараты и лампы-вспышки	 Товары легкой промышленности	 Велосипеды



<https://its.1c.ru/db/marketing/>





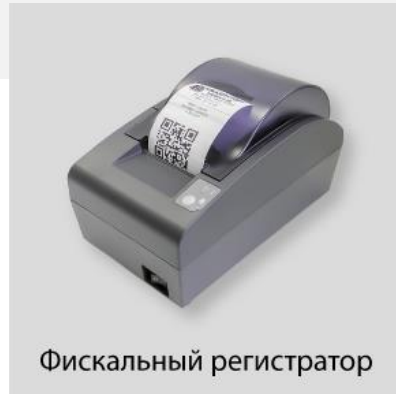
Торговое оборудование

Подключаемое торговое оборудование ускоряет продажу товаров, обеспечивает удобство при обслуживании клиентов, помогает вести учет товаров на складе.

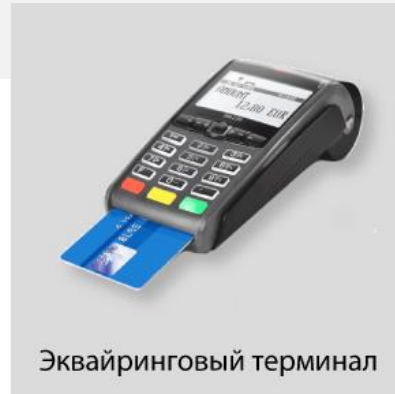
В УНФ можно подключить:



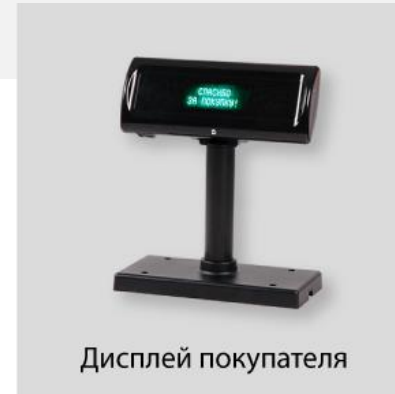
Сканер штрихкодов



Фискальный регистратор



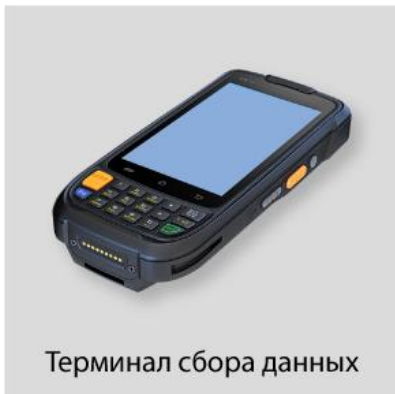
Эквайринговый терминал



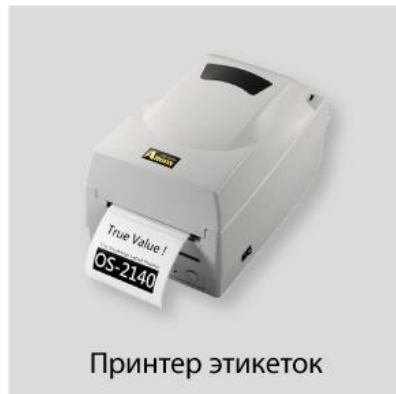
Дисплей покупателя



Считыватель RFID



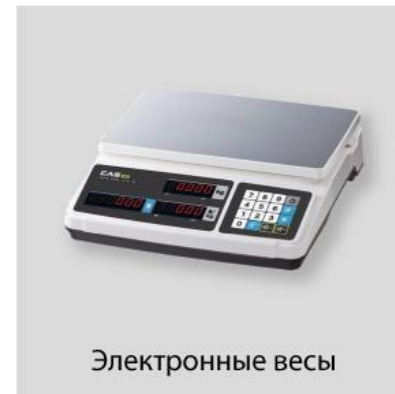
Терминал сбора данных



Принтер этикеток



KKM offline



Электронные весы



Считыватель магнитных карт



1С:Управление нашей фирмой для онлайн-торговли

- Онлайн-продажи через различные каналы продаж: сайт, веб-витрину mag1c, собственное мобильное приложение, магазин ВКонтакте и маркетплейсы
- Синхронизация и обмен данными с популярными системами управления сайтами CMS:
 - 1С-Битрикс, UMI.CMS, InSales, HostCMS, Rugento, Diafan.CMS, Shop-Script;
 - сайты, поддерживающие обмен по стандарту CommerceML.
- Управление взаимоотношениями с клиентами (CRM): формирование и сегментация базы клиентов; статистика покупательских предпочтений; учет сделок по клиентам
- Отслеживание состояния заказа от получения до оплаты, отгрузки и получения документов, калькуляция заказа, анализ
- Доставка собственными курьерами, курьерскими службами и самовывозом
- Построение сквозных воронок продаж по лидам, заказам, менеджерам





1С:Управление нашей фирмой – дополняем розницу онлайн-продажами



ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИН



МОБИЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ



КОНТАКТНЫЕ ФОРМЫ



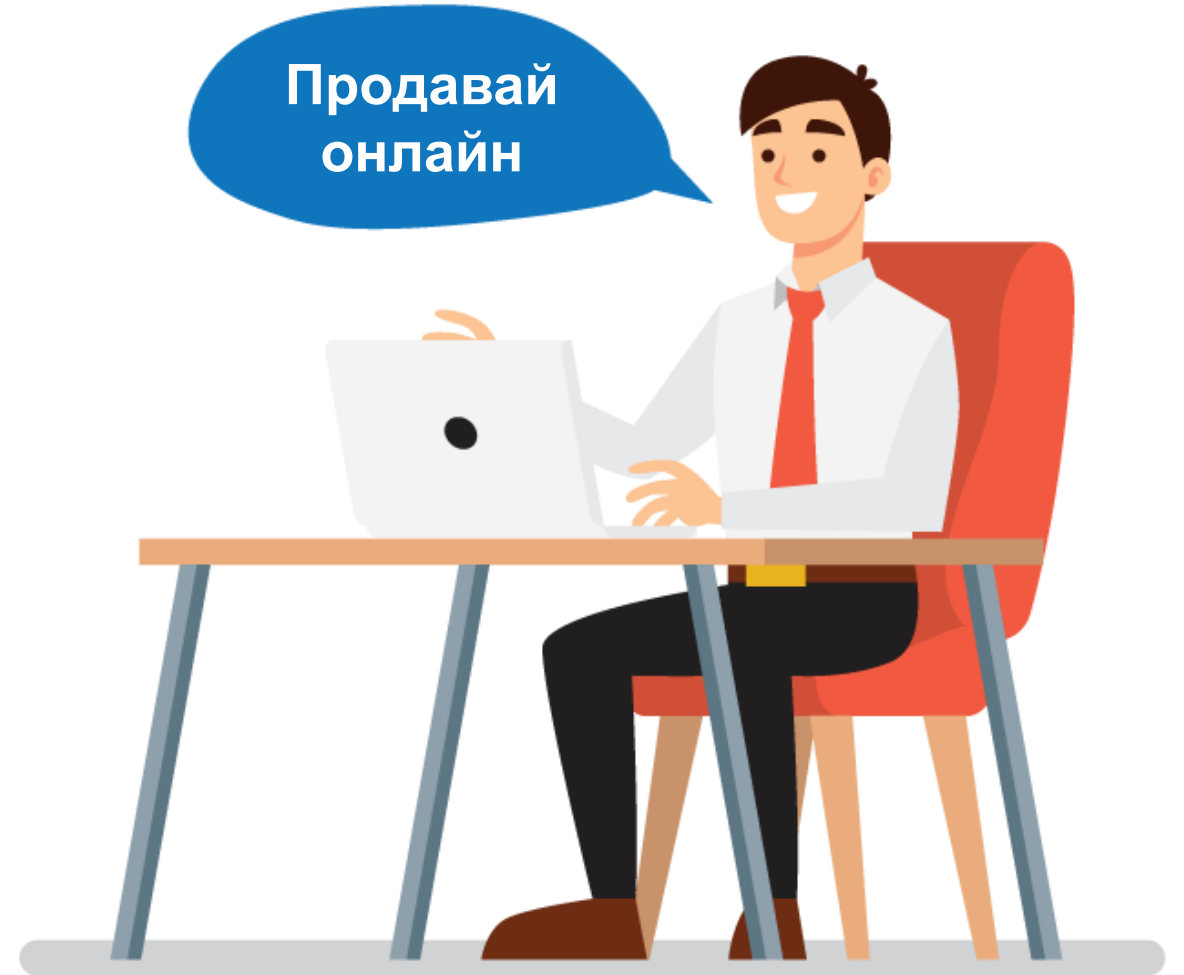
ЯНДЕКС МАРКЕТ



ВЕБ-ВИТРИНА MAG1C



МАГАЗИН ВКОНТАКТЕ



Интеграция с сайтами



УНФ умеет интегрироваться с наиболее популярными сервисами и CMS-системами:



Magento



HostCMS



DIAFAN.CMS



netcat



cs.cart



opencart

и другими, поддерживающими формат **CommerceML**

Регулярный автоматический обмен с 1С:УНФ:

- Товары, их изображения, характеристики, цены и остатки выгружаются на сайт.
- Заказы, которые клиенты оставили на сайте, передаются в 1С:УНФ.
- Информация об оплате заказов загружается в 1С:УНФ.
- Информация о состоянии заказа синхронизируется и может отображаться в личном кабинете клиента.



Создайте свой интернет-магазин

Создание и наполнение сайта
в один клик из программы 1С:УНФ
с сервисом



Выбирайте из 4 типов сайта:

- Интернет-магазин
- Сайт компании
- Лендинг
- Сайт специалиста

The screenshot shows the 1C-UMI website creation interface. At the top, there are navigation icons (home, back, forward) and a star icon with the text "Выберите тип сайта". Below this, there are four site type options, each with a representative image and a list of features:

- Интернет-магазин** (highlighted with a yellow border):
 - ✓ Обратная связь
 - ✓ Каталог товаров
 - ✓ Управление заказами
 - ✓ Продажи на сайте
- Сайт компании**:
 - ✓ Обратная связь
 - ✓ Каталог товаров
 - ✓ Онлайн-запись на прием
- Лендинг**:
 - ✓ Прием заявок
- Сайт специалиста**:
 - ✓ Обратная связь

Below the options, there is a section "Проверьте параметры создания сайта" with two input fields:

Ваш E-mail:

Занять адрес: .UMI.ru Имя свободно!

> Выбор оформления

Я принимаю лицензионное соглашение [Подробнее о типах сайтов и тарифах](#)

КЕЙСЫ



Детская одежда



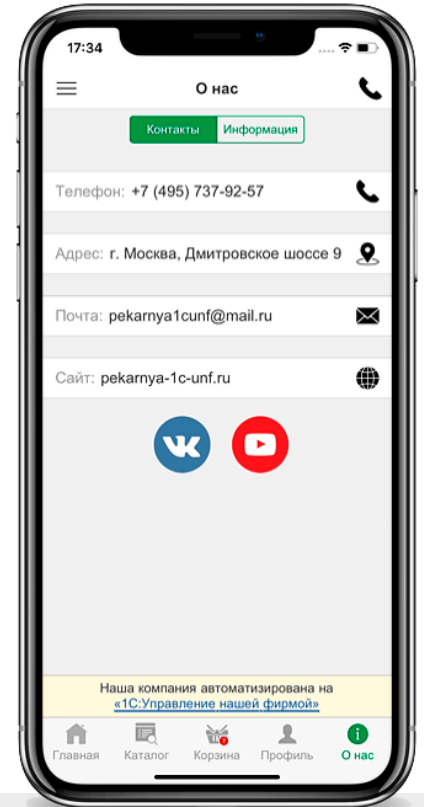
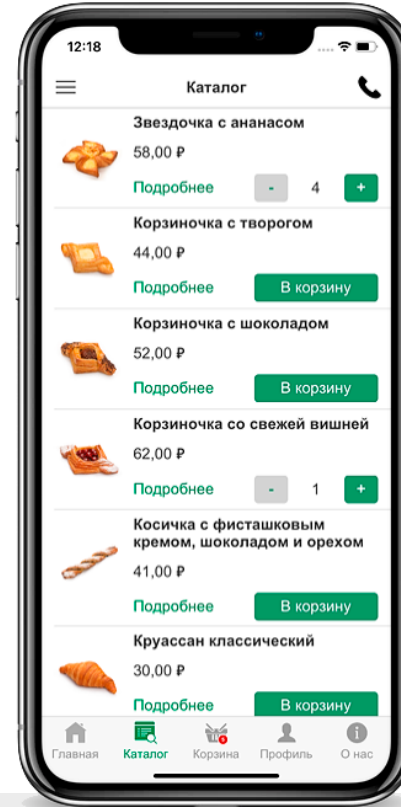
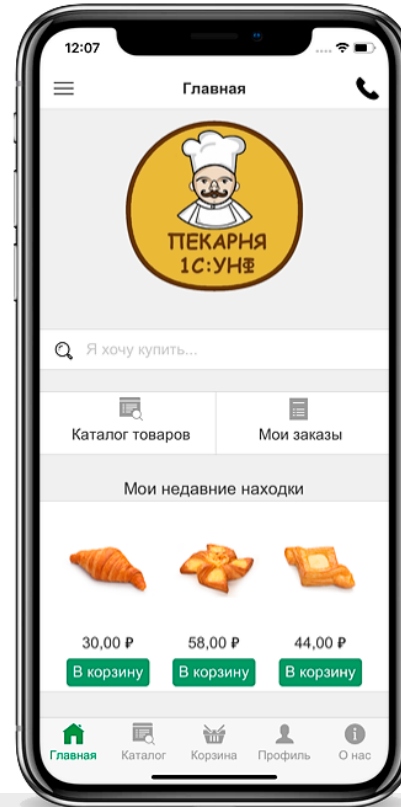
Мастерская изделий из
фарфора Clay Street



Мобильное приложение «Кабинет клиента»

Приложение **Кабинет клиента** ваши клиенты могут использовать для заказа товаров и онлайн-записи на услуги.

Персонализированное приложение собирается с помощью конструктора в 1С:УНФ



КЕЙСЫ



Товары по уходу
за волосами



Оптовая и розничная
торговля



Маркетплейсы

Вы можете разместить свои товары на **Яндекс  Маркет**

Создайте свою интернет-витрину Яндекс Маркета и находите покупателей.

Поставщику необходимо выполнить размещение товаров на площадке и обеспечить пополнение запасов товаров на складах Маркета.

Покупатели:

- оформляют заказ товара на площадке,
- оплачивают его,
- планируют доставку от поставщика или со склада Маркета.

Модель работы и зона ответственности маркетплейса определяются при подключении к Яндекс Маркету.



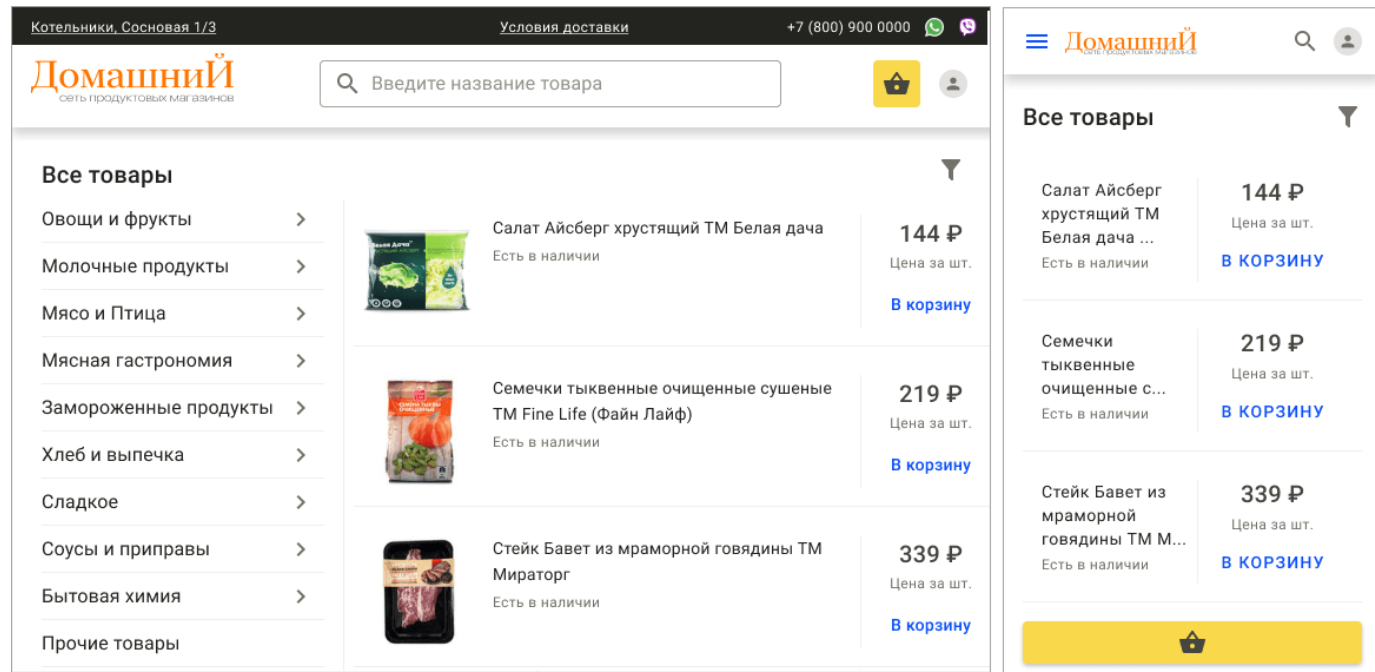


Веб-витрина mag1c

Что такое веб-витрина mag1c?

Интернет-витрина, на которую вы можете загрузить свои товары с изображениями и ценами.

Ссылку на веб-витрину mag1c можно сообщить покупателям в социальных сетях, напечатать на листовках, сделать SMS-рассылку.



КЕЙСЫ



Торговля органическими продуктами



Кулинария



Магазин ВКонтакте

Бесплатный инструмент, который помогает превратить ваше сообщество ВКонтакте в полноценный интернет-магазин и продавать товары и услуги.

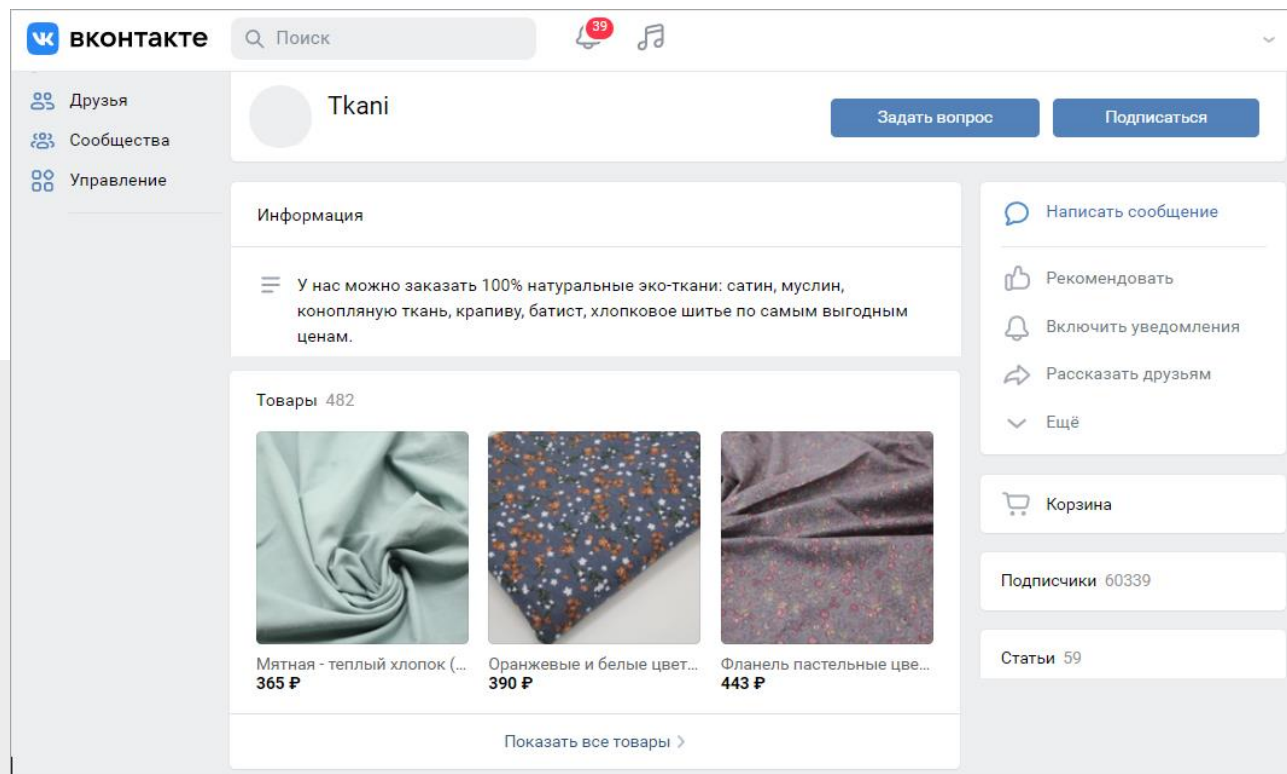
Прямо из 1С:УНФ можно развернуть интернет-витрину ВКонтакте и получать заказы от клиентов.

Продвигайте товары с "Мультимаркет" – единым кабинетом для продаж на сайтах ВКонтакте, AliExpress, Юла и Одноклассники.



КЕЙС

Интернет-магазин тканей Tkaniland





Контактные формы - обратная связь от клиентов

Контактные формы позволяют получать обратную связь от клиентов быстрее и проще. Создавайте профессионально оформленные анкеты и опросы с вариантами ответов. Следите за статистикой ответов в режиме реального времени.

The image displays four examples of contact forms:

- Заявка на товары:** A form with a title 'Заявка на товары', a description 'Укажите какие товары вы хотели бы видеть в нашем ассортименте и мы свяжемся с вами, когда они появятся', and a list of products with checkboxes and prices (e.g., 801, Вытяжка, 12 999 руб.).
- Заявка на услугу:** A form with a title 'Заявка на услугу', a description 'Укажите желаемую дату записи, услугу и ваши контактные данные и мы свяжемся с вами для подтверждения записи', and a list of services with checkboxes and prices.
- Заявка на обратный звонок:** A form with a title 'Заявка на обратный звонок', a description 'Заполните заявку и мы свяжемся с вами в удобное для вас время!', and a list of services with checkboxes and prices.
- Предварительная запись:** A form with a title 'Предварительная запись', a description 'Укажите желаемую дату записи, услугу и ваши контактные данные и мы свяжемся с вами для подтверждения записи', and a list of services with checkboxes and prices.



1С:Управление нашей фирмой для комиссионной торговли

- Прием и передача товаров на комиссию
- Отражение хозяйственных операций, связанных с приемом и передачей товаров на комиссию
- Журналы учета документов «Комиссионные продажи» и «Комиссионные закупки»
- Партионный учет для комиссионных товаров
- Списание товаров у комиссионера
- Контроль остатков товаров, принятых на комиссию, и остатков у комиссионера
- Отчет комиссионера о продажах, отчет комитенту
- Отслеживание расчетов с комиссионерами

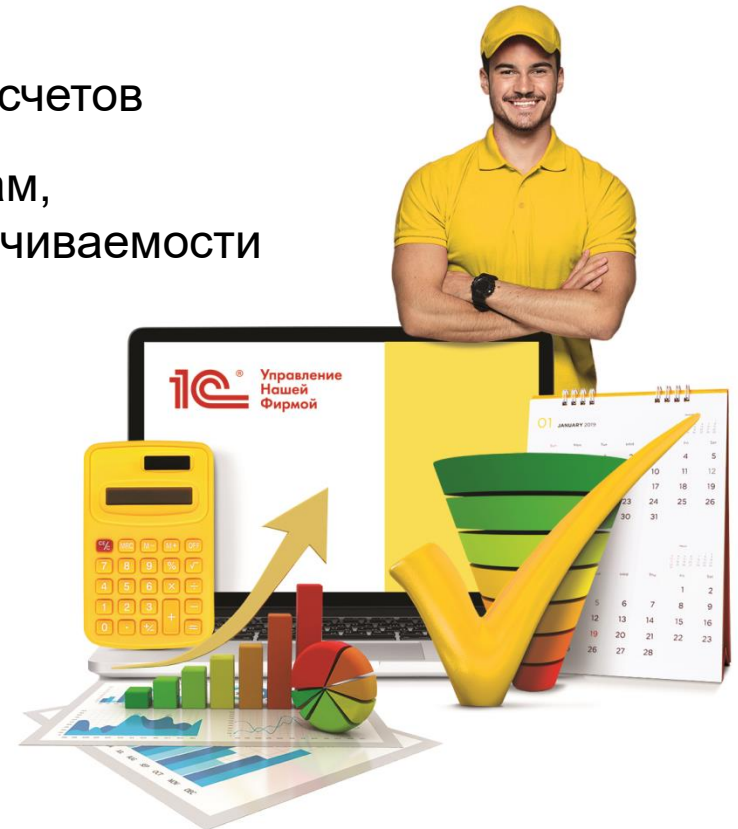
**Ваша компания может выступать
в роли комиссионера или комитента**





Возможности: ЗАКУПКИ

- **Регистрация заказов** и цен поставщиков
- **Импорт накладных** и прайс-листов поставщиков
- **Резервирование** товаров и материалов под заказы
- **Отслеживание состояния заказов** поставщикам и контроль взаиморасчетов
- **Планирование закупок** на основании потребности в запасах по заказам, минимальных порогов остатков, предыдущих заказов клиентов и оборачиваемости продукции;
- **Пакетное формирование заказов** поставщикам по данным расчета потребности
- **Учет дополнительных расходов** на закупку сырья, материалов и товаров, а также доставку, разгрузку и хранение;
- **Учет расхождений** заказа с фактическим поступлением, оформление «Акта о расхождениях», возврат товара поставщику
- **Анализ закупок** по поставщикам, заказам, номенклатуре





Возможности: СКЛАД

- Раздельный учет собственных товаров, товаров, принятых или переданных на комиссию или ответственное хранение, а также в переработку.
- Все складские операции:
 - поступление и перемещение товаров;
 - отгрузки и списание;
 - складские ордера.
 - постановка товаров в резерв;
 - инвентаризация склада;
- Печать складских документов
- Возможность вести учет: по нескольким складам и магазинам. Детализация нахождения товара на складе вплоть до номера ячейки.
- Учет товаров и материалов в различных единицах измерения.
- Учет по характеристикам, партиям и сериям, номерам ГТД и РНПТ
- Контроль сроков годности и гарантийных сроков.
- Комплектация на складе, перемещение готовых комплектов.
- Контроль остатков при проведении документов.





Возможности: УСЛУГИ и РАБОТЫ

- Ввод номенклатуры работ и услуг.
- Регистрация заказ-нарядов, учет оказанных услуг и выполненных работ.
- Предварительный расчет фактической себестоимости услуги.
- Формирование графика выполнения работ и услуг сотрудниками и бригадами.
- Прием вещей в ремонт в собственную мастерскую или передача стороннему подрядчику, обслуживание по гарантийным талонам.
- Задания сотрудникам, отслеживание выполнения заданий, выявление отклонений.
- Учет и контроль времени
- Биллинг: автоматическое выставление счетов за регулярные услуги
- Журнал записи клиентов к специалистам, синхронизация с Google.Календарем .





Возможности: ПРОИЗВОДСТВО

- Заказы на производство
- Спецификации с учетом параметров изделий
- Калькуляция заказов и отслеживание состояний заказов на производство
- Календарный график производства, планирование загрузки ресурсов
- Выпуск продукции
- Поэтапное производство
- Распределение затрат
- Сдельные наряды исполнителям
- План-фактный анализ производства





Процесс производства продукции

1. Подготовка и планирование

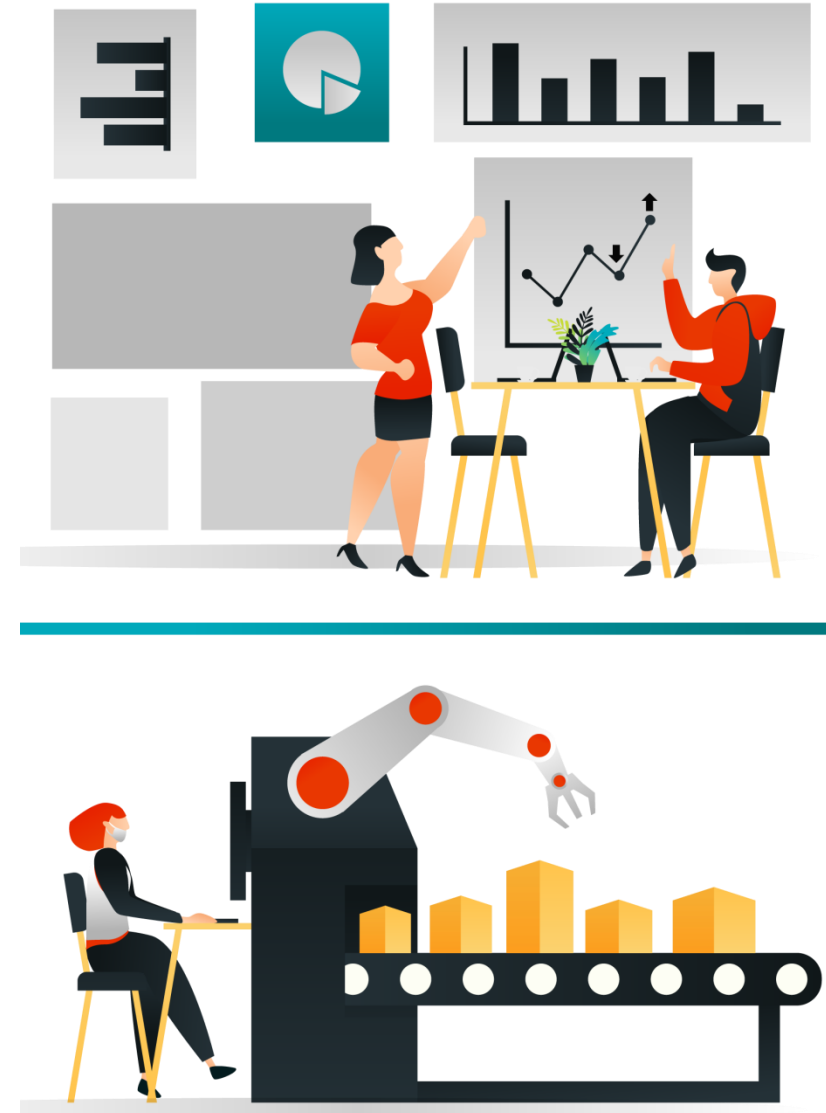
- Создание спецификаций продукции
- Расчет плановой себестоимости изделия

2. Производство

- Планирование производства
- Выпуск продукции

3. Анализ

- Анализ план/факта выпуска и себестоимости продукции





Спецификация продукции

В спецификации фиксируется состав изделия и список операций, выполняемых при его производстве.

N	Тип строки	Номенклатура	Характеристика	Количество	Ед.	Доля...	Количество про...	Спецификация
1	Материал	Мебельная деталь 300x7...	МДФ	1,000	шт	1,00	1,000	МДФ 1830x2750
2	Материал	Мебельная деталь 300x7...	Пленка Желтый	1,000	шт	1,00	1,000	Пленка 1500 Желтый
3	Материал	Клей ПВХ		0,010	кг	1,00	1,000	
4	Расход	Электроэнергия на нужд...		0,500	кВ...	1,00	1,000	

N	Тип строки	Номенклатура	Количество	Ед.
1	Материал	Коробка 64	2*([Спецификация.[Высота, мм (Производство ОКОН)]) + [Спецификация...	м
2	Материал	Створка Z60 E-70	1.8*([Спецификация.[Высота, мм (Производство ОКОН)])+[Спецификация...	м
3	Материал	Водоотлив 180 мм	[Спецификация.[Ширина, мм (Производство ОКОН)]]/1000	м
4	Материал	[Спецификация.[Ручки (Производство ОК...		1,000
5	Материал	Подоконник ПВХ 300 мм	[Спецификация.[Ширина, мм (Производство ОКОН)]]/1000	м
6	Материал	<Сопоставление: Краска>		0,500
7	Материал	<Сопоставление: Вариант упаковки>	#ЕСЛИ [Спецификация.[Высота, мм (Производство ОКОН)]] > 1000...	<Осно...

Спецификации могут генерироваться автоматически по требованиям заказчика: размерам, материалам, характеристикам, комплектации.



Заказ покупателя: калькуляция себестоимости

В документе **Заказ покупателя** можно выполнить предварительную калькуляцию заказа и определить плановую себестоимость.

Расчет плановой себестоимости заказа, состоящего из изделий и полуфабрикатов, производится на основании спецификаций.

Заказ покупателя 42 от 17.04.2020

Основное События Файлы Отчеты Заказы покупателей с сайта Заказы покупателей с сайта Примененные автоматические скидки Факт оплаты заказов

Провести и закрыть Записать Провести Создать на основании

Вид и состояние: Основной В производстве Номер: АСФР-000042 от: 17.04.2020 12:00:00

Покупатель: Лаверна ООО Операция: Заказ на продажу

Договор: Основной договор Организация: Кухни Ассоль

Отгрузка: 05.05.2020 + Калькуляция заказа Сводно о заказе руб. - Различная - с НДС

Товары, услуги (32) Доставка Платежный календарь Оплата (Вручную) Дополнительно

Добавить Подобрать Заполнить % Авт. Изменить

Склад (резерв): Склад модульной мебели

N	Номенклатура	Характеристика	Партия	Серия	Количество	Ед.	В резерв	Цена	Скидка авт.
1	Варочная панель	Стеклокерамика			2,000	шт		14 000,00	5,00 1 400,00
2	Варочная панель	Эмаль			1,000	шт		12 300,00	5,00 615,00
3	Варочная панель	Сталь			1,000	шт		10 150,00	5,00 507,50
4	Вытяжка	Встраиваемая			2,000	шт		14 100,00	5,00 1 410,00
5	Вытяжка	Каминная			2,000	шт		15 350,00	5,00 1 535,00
6	Духовой шкаф	BOSCH			4,000	шт		18 800,00	5,00 3 760,00
7	Холодильник	Морозко			2,000	шт		20 800,00	5,00 2 080,00
8	Холодильник	Морозко			2,000	шт		20 800,00	5,00 2 080,00
9	Гелькоут	<Не используется>	<Не используется>		18,000	кг		3 700,00	5,00 3 330,00
10	Жидкий гранит (наполнитель)	<Не используется>	<Не используется>		15,000	кг		3 200,00	5,00 2 400,00
11	Пенал 2-х дв. 600x1400x600	МДФ	<Не используется>		5,000	шт		17 710,00	5,00 4 427,50
12	Стол 2/30 600x800x500	ДСП	<Не используется>		2,000	шт		14 120,00	5,00 1 412,00
13	Стол 60 600x800x500	МДФ	<Не используется>		2,000	шт		15 180,00	5,00 1 518,00

Скидка руч., %: 0,00 НДС: 173 014,89
Скидка руч., Σ: 0,00 Всего: 1 134 208,80

Записать и закрыть Обновить калькуляцию

Просмотреть состав: Калькуляция всего заказа Считать себестоимость по: последней цене закупки

Добавить номенклатуру Добавить расход Добавить по шаблону Подобрать Обновить цены

N	Номенклатура	Характеристика	Спецификация	Количество	Ед.	% Скидки	% Авт.	Себест. ед.	Себест.	Сумма	Прибыль
1	Варочная панель	Стеклокерамика		2,000	шт		5,00	5 460,00	10 920,00	26 600,00	15
2	Варочная панель	Эмаль		1,000	шт		5,00	7 200,00	7 200,00	11 685,00	4
3	Варочная панель	Сталь		1,000	шт		5,00	5 630,00	5 630,00	9 642,50	4
4	Вытяжка	Встраиваемая		2,000	шт		5,00	7 320,00	14 640,00	26 790,00	12
5	Вытяжка	Каминная		2,000	шт		5,00	8 960,00	17 920,00	29 165,00	11
6	Духовой шкаф	BOSCH		4,000	шт		5,00	9 200,00	36 800,00	71 440,00	34
7	Холодильник	Морозко		2,000	шт		5,00	11 300,00	22 600,00	39 520,00	16
8	Холодильник	Морозко		2,000	шт		5,00	11 300,00	22 600,00	39 520,00	16
9	Гелькоут			18,000	кг		5,00	2 200,00	39 600,00	63 270,00	23
10	Жидкий гранит (наполн...			15,000	кг		5,00	1 790,00	26 850,00	45 600,00	18
11	Пенал 2-х дв. 600x140...	МДФ	1830x2750 (Эта...	5,000	шт		5,00	4 347,79	21 738,95	84 122,50	62
12	Стол 2/30 600x800x500	ДСП	1830x2750 (Эта...	2,000	шт		5,00	1 429,74	2 859,48	26 828,00	23
13	Стол 60 600x800x500	МДФ	1830x2750 (Эта...	2,000	шт		5,00	1 146,36	2 292,72	28 842,00	26
14	Шкаф 60 600x700x300	МДФ	1830x2750 (Эта...	7,000	шт		5,00	1 902,81	13 319,70	121 695,00	108
15	Шкаф 60 600x700x300	МДФ	1830x2750 (Эта...	7,000	шт		5,00	2 637,87	18 465,08	110 589,50	92
16	Доставка	За пределами МКАД (...)		25,000	шт		5,00			712,50	
17	Сборка модулей на пр...			56,000	ч		5,00			10 640,00	10
18	Ведро пластмассовое ...			4,000	шт		5,00	148,30	593,20	2 025,40	1
19	Мойка	Мрамор		2,000	шт		5,00	6 990,00	13 980,00	25 080,00	11
20	Мойка	Сталь		2,000	шт		5,00	6 200,00	12 400,00	20 520,00	8
21	Смеситель	Поворотно-выдвижной		1,000	шт		5,00	8 420,00	8 420,00	12 844,00	4
22	Смеситель	Поворотный		1,000	шт		5,00	1 890,00	1 890,00	7 457,50	5

Скидка руч., %: 0,00 Себест. Сумма Прибыль
Скидка руч., Σ: 0,00 р. Плановые данные: 424 527,16 1 134 208,80 709 681,64



Планирование: Заказ на производство

Заказ производству
на изготовление, сборку/разборку
продукции, полуфабриката
или материала

← → ☆ **Заказ на производство 41 от 09.04.2020** Обсуждение ✕

Основное События Файлы Отчеты

Провести и закрыть Записать Провести Создать на основании Еще ?

Состояние: Номер: от:

Старт: Финиш: Операция:

Заказ на пр-во: Организация:

Заказ покупателя: Изготовитель:

Продукция (9) **Материалы (24)** Операции (8) Ресурсы Дополнительно **Завершение заказа (Успешно)**

Добавить Подобрать Еще

N	Номенклатура	Характеристика	Партия	Количество	Ед.	Спецификация
1	Пенал 2-х дв. 600x14...	ДСП	<Не используется>	2,000	шт	1500x2500
2	Стол 2/30 600x800x500	ДСП	<Не используется>	1,000	шт	1500x2500
3	Шкаф 60 600x700x300	ДСП	<Не используется>	5,000	шт	1500x2500
4	Шкаф у60x60 600x700...	ДСП	<Не используется>	6,000	шт	1500x2500
5	Фасад 300x700	Пластик Вишня	<Не используется>	5,000	шт	2000x3000 Вишня

Комментарий



Планирование ресурсов

В качестве ресурса может рассматриваться оборудование, бригада или специалист.

← → ☆ Термопресс INKSYSTEM (Ресурс предприятия) * Обсуждение

Основное Виды ресурсов График работы Файлы

Записать и закрыть Записать Еще ?

Наименование: Термопресс INKSYSTEM

Сотрудник (бригада):

Календарь: Занятость оборудования

Мощность: 2


Шаг планирования (мин): 120 ? (2 ч. 0 мин.)

Описание: Термопресс планшетного типа имеет рабочую поверхность площадью 38*38 см. Планшетная конструкция рассчитана на работу с плоскими поверхностями и материалами толщиной до 5 см.
Материалы печати: дерево, картон, ткань, фарфор

Настройки планирования

- Контролировать шаг планирования ?
- Загрузка только в рабочее время ?
- Использовать график сотрудника ?

Недействителен



← → ☆ Планировщик ресурсов

Подобрано: 0 Оформить

Шаг планирования День Месяц

Ресурсы		29.07.2021 чт.						
		08:00	08:30	09:00	09:30	10:00	10:30	11:00
0 Термопресс INKSYSTEM	Итого Занято Всего: 3 8	2 2						
Шаг план.: 2 ч. 0 мин. Мощность: 2		08:00 10:00						
Заказ на производство 1 от 29.07.2021		1						
Заказ на производство 1 от 29.07.2021		1						
Заказ на производство 2 от 29.07.2021		1						
Ахметов И.А.	0 8	0 1	0 1	0 1	0 1	0 1	0 1	0 1
Шаг план.: 1 ч. 0 мин. Мощность: 1		08:00 09:00 10:00 11:00						
Блохин Л.Я.	0 16	0 1	0 1	0 1	0 1	0 1	0 1	0 1
Шаг план.: 30 мин. Мощность: 1		08:00 08:30 09:00 09:30 10:00 10:30 11:00						

Планирование загрузки ресурсов выполняется в рабочем месте Планировщик ресурсов.



Выпуск продукции

Факт выпуска продукции по заказу регистрируется с помощью документа **Производство**

В документе указываются сведения о произведенной (разделанной) продукции и комплектующих, использованных для выпуска.

← → ☆ Производство 1 от 29.07.2021 * Обсуждение

Основное [Файлы](#) [Отчеты](#)

Провести и закрыть Записать Провести Создать на основании [Еще](#) ?

Изготовитель: Производство (цех) Номер: АСФР-000001 от: 29.07.2021 18:56:02

Заказ на пр-во: Заказ на производство 2 от 29.07.2021 Операция: Сборка

Заказ покупателя: Заказ покупателя 11 от 15.03.2021 Организация: Кухни Ассоль

Продукция (1) **Материалы (6)** Отходы Дополнительно

Списать из: Склад материалов [Распределение:](#) Автоматическое Ручное ?

[Добавить](#) [↑](#) [↓](#) [Подобрать](#) [ГТД](#) [Еще](#)

N	Номенклатура	Характеристика	Количество	Из резерва	Ед.	Спецификация
1	Мебельная деталь 50...	МДФ	2,000		шт	МДФ 1830x2750
2	Мебельная деталь 60...	МДФ	1,000		шт	МДФ 1830x2750
3	Мебельная деталь 50...	МДФ	2,000		шт	МДФ 1830x2750
4	Мебельная деталь 10...	МДФ	2,000		шт	МДФ 1830x2750
5	Евровинт 6,5x5		0,012		тыс. шт	

Комментарий

Основание: [Заказ покупателя 11 от 15.03.2021](#)



Анализ производства

Для анализа выпуска продукции предоставляется широкий выбор отчетов.

← →
Все отчеты
⋮ ×

Введите слово для поиска (название отчета, тег)

Все отчеты
Избранные
Последние

Производство X

Выпуск продукции

Номенклатура	Ед.	Количество
Доставка Регистратор		1 075,000
Евровинт 6.5x5 тыс. шт		0,592
Производство 14 от 04.02.2015		0,464
Производство 40 от 19.03.2015		0,128
Клей ПВХ кг		1,110
Мебельная деталь 100x600		368,000
Производство 14 от 04.02.2015		12,000
Производство 23 от 05.03.2015		14,000
Производство 32 от 10.03.2015		75,000
Производство 60 от 20.04.2015		51,000
Производство 80 от 30.04.2015		45,000
Производство 100 от 28.05.2015		58,000
Производство 117 от 30.06.2015		47,000
Производство 125 от 17.07.2015		65,000
Мебельная деталь 300x600		90,000
Производство 14 от 04.02.2015		20,000
Производство 32 от 10.03.2015		20,000
Производство 100 от 28.05.2015		20,000
Производство 125 от 17.07.2015		30,000

Заказы на производство

Номенклатура	заказано	ком. ост. (на конец)
Заказ на производство 1 от 15.01.2015	10,000	10,000
Заказ на производство 2 от 15.01.2015	20,000	
Мебельная деталь 300x700	8,000	
Мебельная деталь 600x600	4,000	
Мебельная деталь 600x700	4,000	
Мебельная деталь 600x800	4,000	
Заказ на производство 3 от 18.01.2015	12,000	12,000
Заказ на производство 4 от 18.01.2015	24,000	24,000
Заказ на производство 5 от 21.01.2015	6,000	6,000
Заказ на производство 6 от 21.01.2015	12,000	12,000
Заказ на производство 7 от 24.01.2015	11,000	11,000
Заказ на производство 8 от 24.01.2015	22,000	22,000
Заказ на производство 9 от 27.01.2015	19,000	19,000
Заказ на производство 10 от 27.01.2015	22,000	22,000
Заказ на производство 11 от 30.01.2015	10,000	10,000
Заказ на производство 12 от 30.01.2015	20,000	20,000
Итого	188,000	168,000

Запасы, принятые в переработку

Контрагент	Номенклатура	Количество	Сумма расчетов	
			Принято	Оформлен отчет
Иваночкин	Заказ	60,000	600,00	600,00
Кабель электрический		60,000	600,00	600,00
Заказ покупателя 2 от 02.12.2012		30,000	300,00	300,00
Заказ покупателя 1 от 17.01.2013		30,000	300,00	300,00
Итого		60,000	600,00	600,00

Незавершенное производство

Подразделение	Сумма	
	нач. остаток	ком. остаток
Проекты и сервис	279 473,68	279 473,68
Зарплата производственного персонала	279 473,68	279 473,68
Цех производства	445 150,00	445 150,00
Материальные затраты	6 150,00	6 150,00
Заказ покупателя 30 от 10.04.2015	1 350,00	1 350,00
Заказ покупателя 40 от 12.05.2015	1 800,00	1 800,00
Заказ покупателя 48 от 10.06.2015	1 350,00	1 350,00
Заказ покупателя 68 от 14.08.2015	1 650,00	1 650,00
Зарплата производственного персонала	439 000,00	439 000,00
Итого	724 623,68	724 623,68

Нормативный состав изделия

Номенклатура	Тип	Ед./ Норма времени	Количество	Учетная цена	Стоимость
Пенал 2-х дв. 600x1400x600	шт		1,000		1 184,00
Мебельная деталь 600x1400	шт		3,000		276,00
ДСП	п.		0,690	400,00	276,00
Мебельная деталь 600x600	шт		5,000		180,00
ДСП	п.		0,450	400,00	180,00
Евровинт 6.5x5	тыс. шт		0,016	500,00	8,00
Опора	шт		2,000		
Полкодержатель	шт		12,000	60,00	720,00
Тех. операции					
Распил ДСП, МДФ и листового материала		0,2	3,000	100,00	300,00
Распил ДСП, МДФ и листового материала		0,2	5,000	100,00	500,00
Сборка модулей		0,75	1,000	300,00	300,00
Итого					2 284,00

Остатки товаров на складах

Организация	Номенклатура	Итого по всем складам		
		Остаток	Резерв	
Кулини Ассоль		4 559,470	88,910	4 470,560
2010 Сметка с совком (Чезин)		20,000		20,000
Варочная панель		10,000		10,000
Ведро пластмассовое BRISKO с отжимом ("РОВЕДА")		10,000		10,000
Ведро пластмассовое с крышкой ("РОВЕДА")		8,000		8,000
Ведро с отжимом		15,000		15,000
Ведро с отжимом круглое ("YORK")		15,000		15,000
Веник с палкой (Сербия)		20,000		20,000
Вилка		11,000		11,000
Вилка-тура алюминевая ТЕХНО-3 АЛЮМЕТ		8,000		8,000
Вилка-тура алюминевая ТЕХНО-5 (АЛЮМЕТ)		8,000		8,000
Гелькоут		14,200		14,200
Губки для посуды "КУХОНЬЧИК" 3 шт/упак.		30,000		30,000
Губки для посуды КУХОНЬКА 2шт/упак		30,000		30,000
Губки для посуды РУССКАЯ ТРОЙКА 3шт/упак.		10,000		10,000
Доска разделочная НИКА 10 (МЕТАЛЛ)		2,000		2,000
Доска разделочная НИКА 9 (МЕТАЛЛ)		2,000		2,000



Возможности: ДЕНЬГИ

- Учет движения денежных средств по статьям на банковских счетах и в кассах
- Валютный учет и курсовые разницы
- Платежные документы по банку и кассе, оформление заявок на расход
- Обмен данными с 45+ банками, включая Сбербанк, ВТБ, Альфа-Банк, минуя клиент банк, через технологию DirectBank.
- Платежный календарь: оперативное финансовое планирование в одном окне;
- Учет доходов и расходов в разрезе направлений деятельности, заказов покупателей и статей расходов.
- Контроль и анализ взаиморасчетов с покупателями и поставщиками по срокам задолженности
- Возможность формировать бюджет движения денежных средств и оценивать платежеспособность компании. План-фактный анализ исполнения бюджетов.

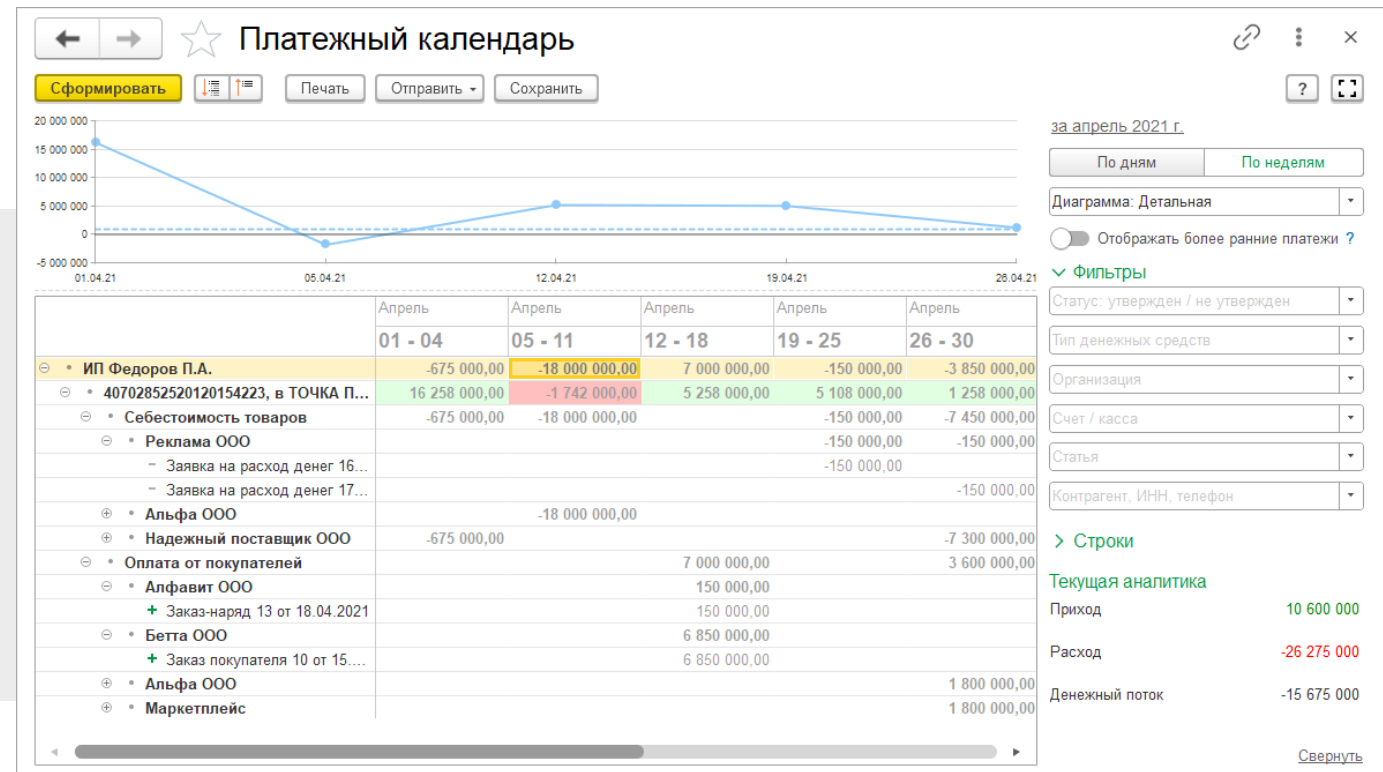




Платежный календарь

Используйте платежный календарь в 1С:УНФ для прогнозирования поступления и выплат, чтобы избежать ситуации, когда недостаточно денежных средств для расчета по обязательствам.

Перемещайте поступления и выплаты по датам и между по кассам и расчетными счетами, чтобы рационально планировать платежи.





Обмен с банками

Взаимодействие с банком по технологии **DirectBank** позволяет отправлять документы напрямую в банк и получать их непосредственно из программы.

Все платежные поручения можно формировать и подписывать электронной подписью.



Более **45** банков поддерживают взаимодействие по технологии DirectBank





Возможности: ПЕРСОНАЛ

- Прием, перемещение, увольнение сотрудников
 - Штатное расписание и график работы сотрудников
 - Ежедневные отчеты для учета времени работы сотрудника, контроль отработанного времени
 - Расчет заработной платы: оклад, за отработанное время, за выполненную работу
 - Начисленной заработной платы, платежные ведомости,
 - Начисление премий по результатам продаж, и другим показателям
-
- Для **ИП на УСН и патенте**: возможность формировать отчетность по налогам и взносам за сотрудников (2-НДФЛ, 6-НДФЛ, 4-ФСС, расчет по страховым взносам, СЗВ-М, СЗВ-Стаж) и отправлять через интернет при помощи сервиса «1С-Отчетность».





Возможности: НАЛОГИ

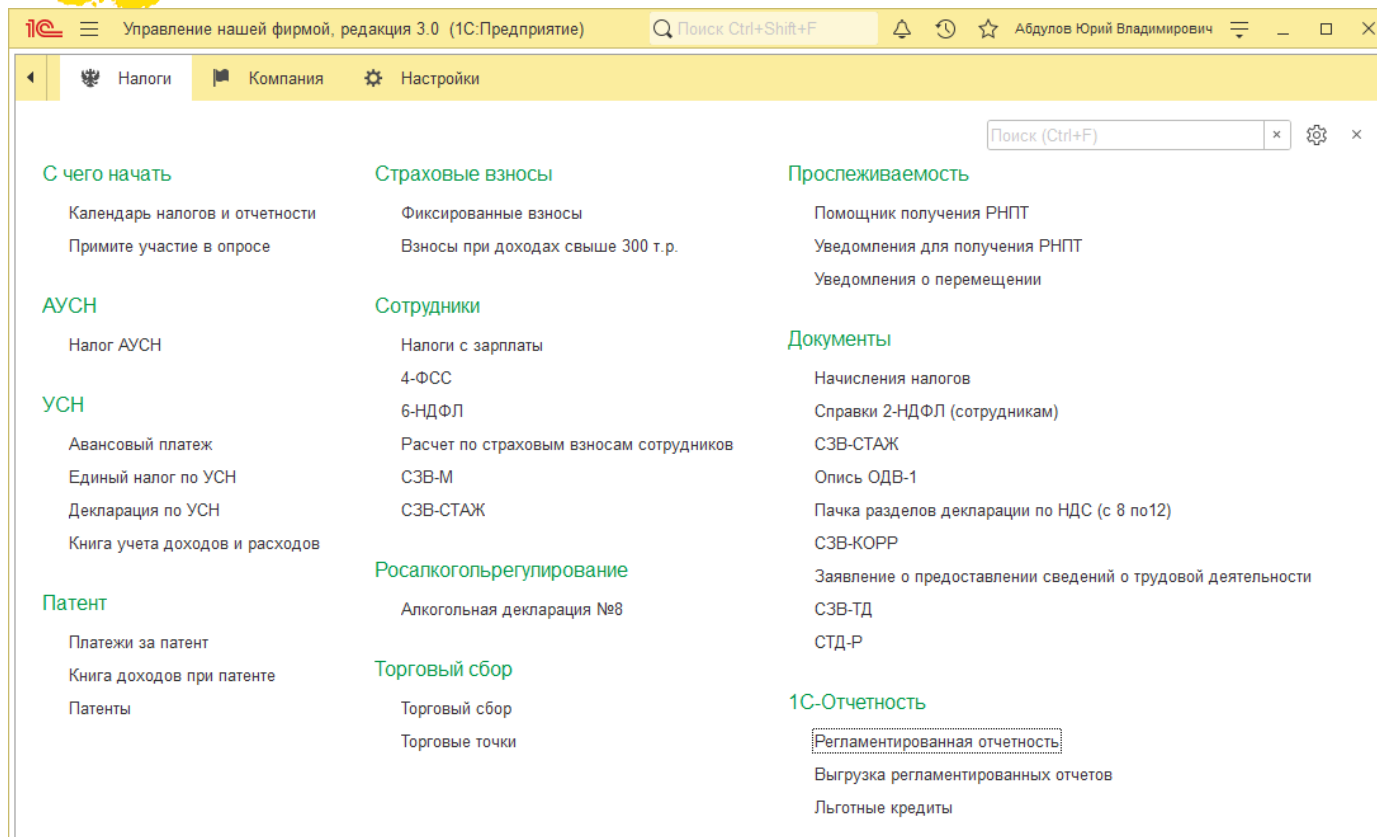
- Для ИП на УСН и Патенте – раздел «Налоги». Компании могут вести налоговый учет в 1С:УНФ самостоятельно.
- Программа рассчитывает налоги, напомнит о сроках сдачи отчетности и сформирует отчеты.
- Календарь налогов и отчетности.
- Автоматическое заполнение отчетных форм
- Автоматическое заполнение книги учета доходов и расходов организации.
- Отправка отчетов в ФНС, ПФР, ФСС, Росстат, Росалкогольрегулирование.



- Для компаний ООО – штатная синхронизация с 1С:Бухгалтерия.



Отчетность через интернет – ПРОСТО!



1С-Отчетность, позволит отправлять отчеты в ФНС, ПФР, ФСС, Росстат, Росалкогольрегулирование через Интернет.

Также с **1С-Отчетность** можно:

- вести переписку с ФНС, ПФР, Росстатом;
- производить сверки;
- отправлять документы по требованию;
- получать уведомления;
- формировать пакеты отчетности;
- заверять сведения электронной подписью;
- проверять правильность отчетов;

Пользователи 1С:ИТС уровня ПРОФ могут подключить одну организацию бесплатно!





Синхронизация с 1С:Бухгалтерия

Гибкие настройки обмена:

- Выбор организаций для обмена;
- Ограничение по дате документов;
- Отбор по типу документов;
- Автоматический зачет авансов при переносе документов в 1С:БП;
- Выгрузка цен номенклатуры.

Обмен может производиться по инициативе пользователя или периодически, по расписанию.



КАК НАСТРОИТЬ:

<https://its.1c.ru/db/metod81#content:7296:hdoc>

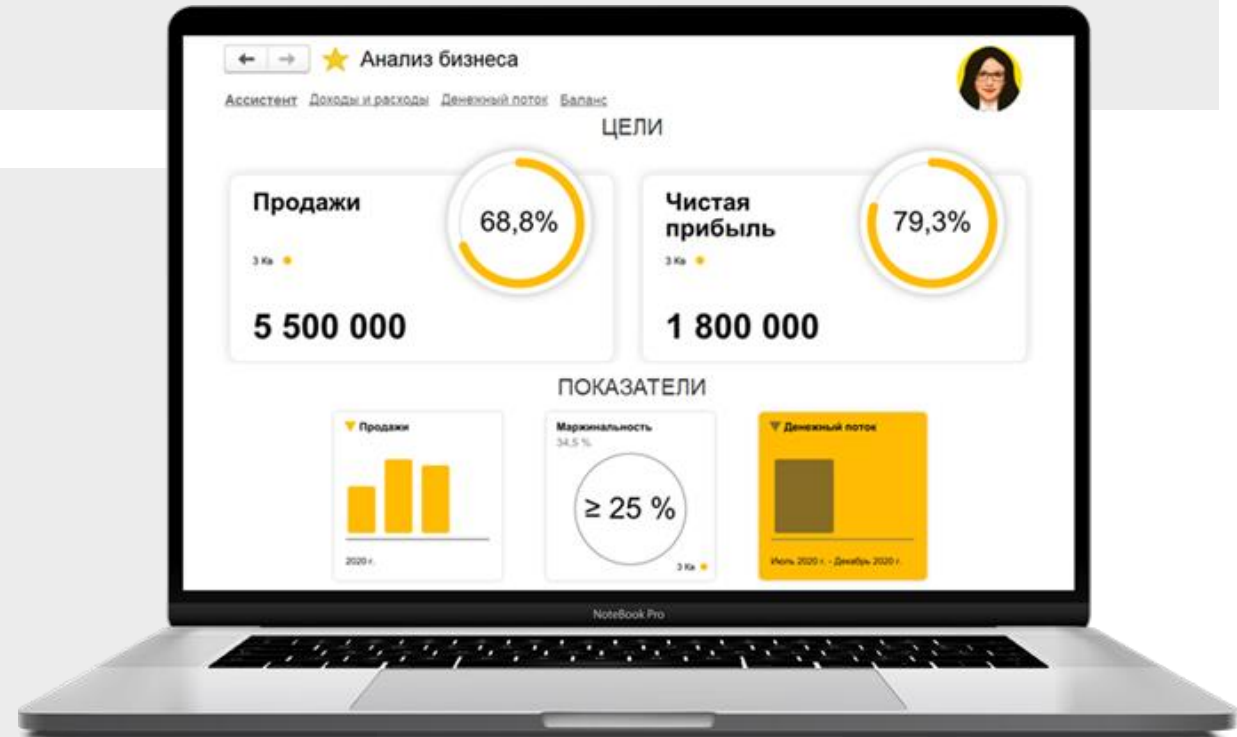


Возможности: АНАЛИЗ БИЗНЕСА

- Контроль целей и ключевых показателей бизнеса
- Бюджетирование по нескольким сценариям
- Сквозные аналитики: проекты и подразделения
- План-фактный анализ

3 основных управленческих отчета для принятия решений:

- «Денежный поток»
- «Доходы и расходы»
- «Баланс»





Три основных отчета «Анализа бизнеса»

ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОК

ДОХОДЫ И РАСХОДЫ

БАЛАНС

Анализ бизнеса

Обновить | Печать | Отправить | Сохранить

Ассистент | Доходы и расходы | Денежный поток | Баланс

	ИТОГО	ЯНВАРЬ 21	ФЕВРАЛЬ 21	МАРТ 21	АПРЕЛЬ 21
↑ 1 ВЫРУЧКА	42 830 000,00	610 000,00	2 700 000,00	17 440 000,00	22 080 000,00
↓ 2 СЕБЕСТОИМОСТЬ	28 426 453,80	889 578,31	3 038 989,83	10 790 191,41	13 707 694,25
fx 3 ВАЛОВАЯ ПРИБЫЛЬ	14 403 546,20	-279 578,31	-338 989,83	6 649 808,59	8 372 305,75
fx 4 РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ПО ВАЛОВОЙ ПРИБЫ	34 %	-46 %	-13 %	38 %	38 %
Σ 5 КОСВЕННЫЕ РАСХОДЫ	745 000,00		100 000,00	305 000,00	340 000,00
5.1 Коммерческие расходы	700 000,00		100 000,00	300 000,00	300 000,00
↓ 5.1.1 Маркетинг и реклама	700 000,00		100 000,00	300 000,00	300 000,00
Σ 5.2 Управленческие расходы	45 000,00			5 000,00	40 000,00
↓ 5.2.1 Офисные расходы	45 000,00			5 000,00	40 000,00
fx 6 ПРИБЫЛЬ ОТ РЕАЛИЗАЦИИ	13 658 546,20	-279 578,31	-438 989,83	6 344 808,59	8 032 305,75
fx 11 ПРИБЫЛЬ ДО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ	13 658 546,20	-279 578,31	-438 989,83	6 344 808,59	8 032 305,75
fx 15 ПЕРЕМЕННЫЕ РАСХОДЫ	28 426 453,80	889 578,31	3 038 989,83	10 790 191,41	13 707 694,25
fx 16 ПОСТОЯННЫЕ РАСХОДЫ	745 000,00		100 000,00	305 000,00	340 000,00
fx 17 МАРЖИНАЛЬНАЯ ПРИБЫЛЬ	14 403 546,20	-279 578,31	-338 989,83	6 649 808,59	8 372 305,75
fx 18 МАРЖИНАЛЬНОСТЬ	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %
fx 19 ТОЧКА БЕЗУБЫТОЧНОСТИ	2 215 312,09		-796 484,07	799 902,72	896 670,55
fx 20 ЗАПАС ФИНАНСОВОЙ ПРОЧНОСТИ, РУБ	42 830 000,00	610 000,00	2 700 000,00	17 440 000,00	22 080 000,00
fx 21 ЗАПАС ФИНАНСОВОЙ ПРОЧНОСТИ, %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %
fx 30 КОСВЕННЫЕ РАСХОДЫ НА 1 Р. ПРОДАЖ	2 %		4 %	2 %	2 %
fx 31 ЗАРПЛАТОЕМКОСТЬ	2 %		4 %	2 %	1 %

Вариант отчета

Показатели

за январь 2021 г. - апрель 2021 г.

План | Факт | План / Факт

Фактический

Месяц

Организация

Проект

Подразделение

Показывать пустые строки

Свернуть

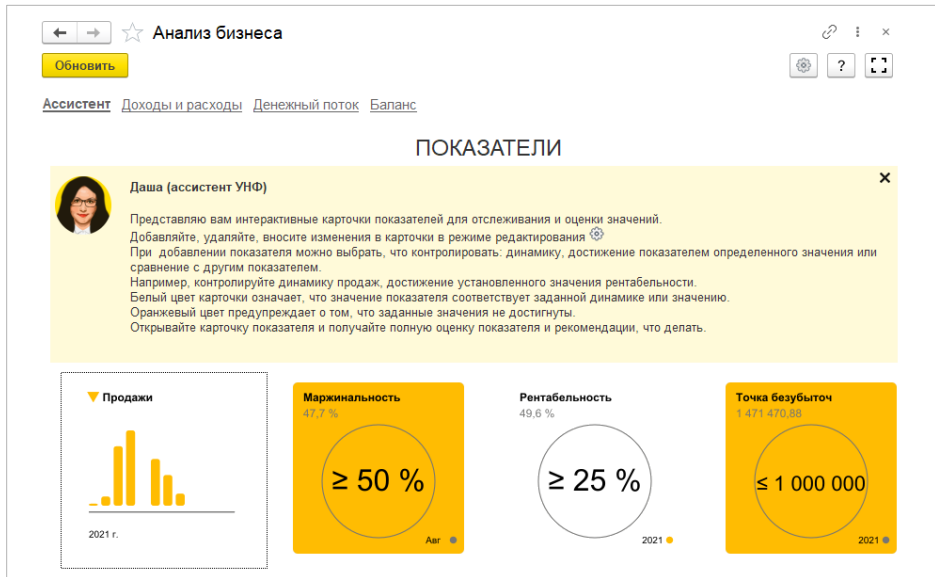
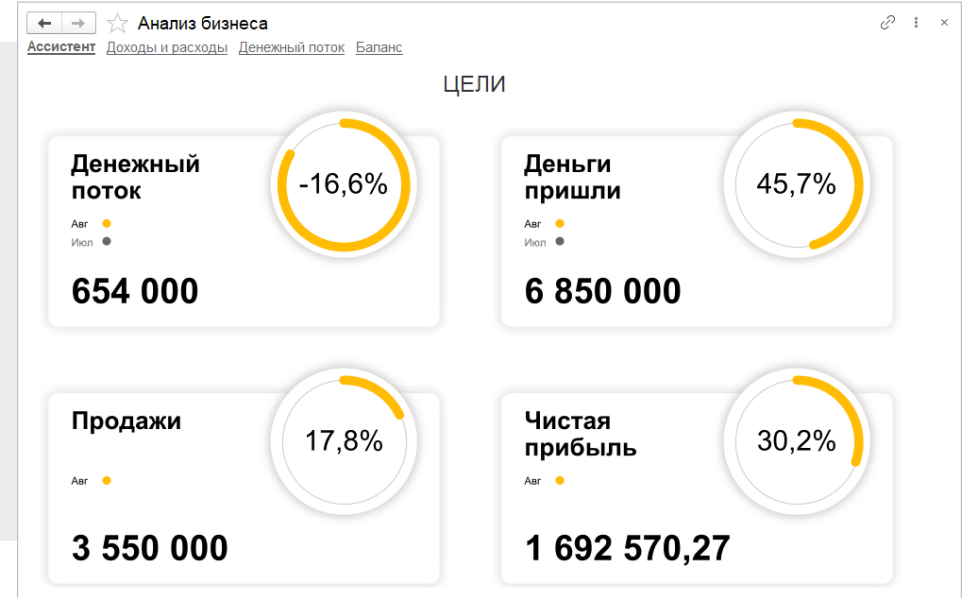
- Отчеты состоят из набора показателей: выручка, себестоимость, прибыль и другие.
- Набор показателей настраивается для каждого из трех отчетов.
- Показатели можно настроить по своим правилам.
- Индивидуальные показатели сразу попадают в отчеты.



Финансовый ассистент: цели и показатели бизнеса

ЦЕЛИ

- Ставьте цели с финансовым ассистентом
- Отслеживайте достижение в режиме онлайн
- Анализируйте причины, открывая карточки целей



ПОКАЗАТЕЛИ

- Контролируйте ключевые показатели каждый день: денежный поток, продажи, маржинальность
- Оценивайте достижение показателей
- Анализируйте значения показателей




Финансовый ассистент: анализ и рекомендации

ФИНАНСОВЫЙ АССИСТЕНТ:


- Расскажет о показателях
- Подскажет отчеты для детализации значений
- Даст рекомендации, как провести дальнейший анализ
- Предложит ссылки на дополнительные материалы

☆ Даша (ассистент УНФ)

Я проанализировала изменение суммы показателя за период.

 Период: 2021 г.
Периодичность: Квартал
Показатель: Выручка
Динамика: Уменьшение

Значение показателя должно **увеличиваться** за выбранный период.
Текущее значение не соответствует условиям контроля 😞



Рассчитывается как: **Количество*Цена**. Признается доходом в момент документального подтверждения покупателем получения товаров/услуг.

Основные отчеты для анализа:
[Динамика продаж по номенклатуре](#)
[План-фактный анализ](#)
[Динамика продажи по менеджерам](#)
[Динамика по покупателям](#)
[ABC- анализ](#)

Что нужно сделать?
Внимание! Продажи падают. Проанализируй причины.

1) Проведи анализ продаж.

Проанализируйте отчеты по продажам:
- [Динамика продаж по номенклатуре](#) - для анализа, какие категории хуже продаются,
Обязательно сформируйте [План-фактный анализ продаж](#)
- [Продажи по менеджерам](#) - для определения, как сработали менеджеры,
- [Продажи по покупателям](#) - для определения покупателей, которые приносят наибольшую выручку.

Проведите анализ наиболее важных для категорий продуктов, менеджеров и покупателей в отчете ABC- анализ (анализ) ссылка. Проанализируйте продажи как по выручке, так и по количеству и валовой прибыли.



Бюджетирование

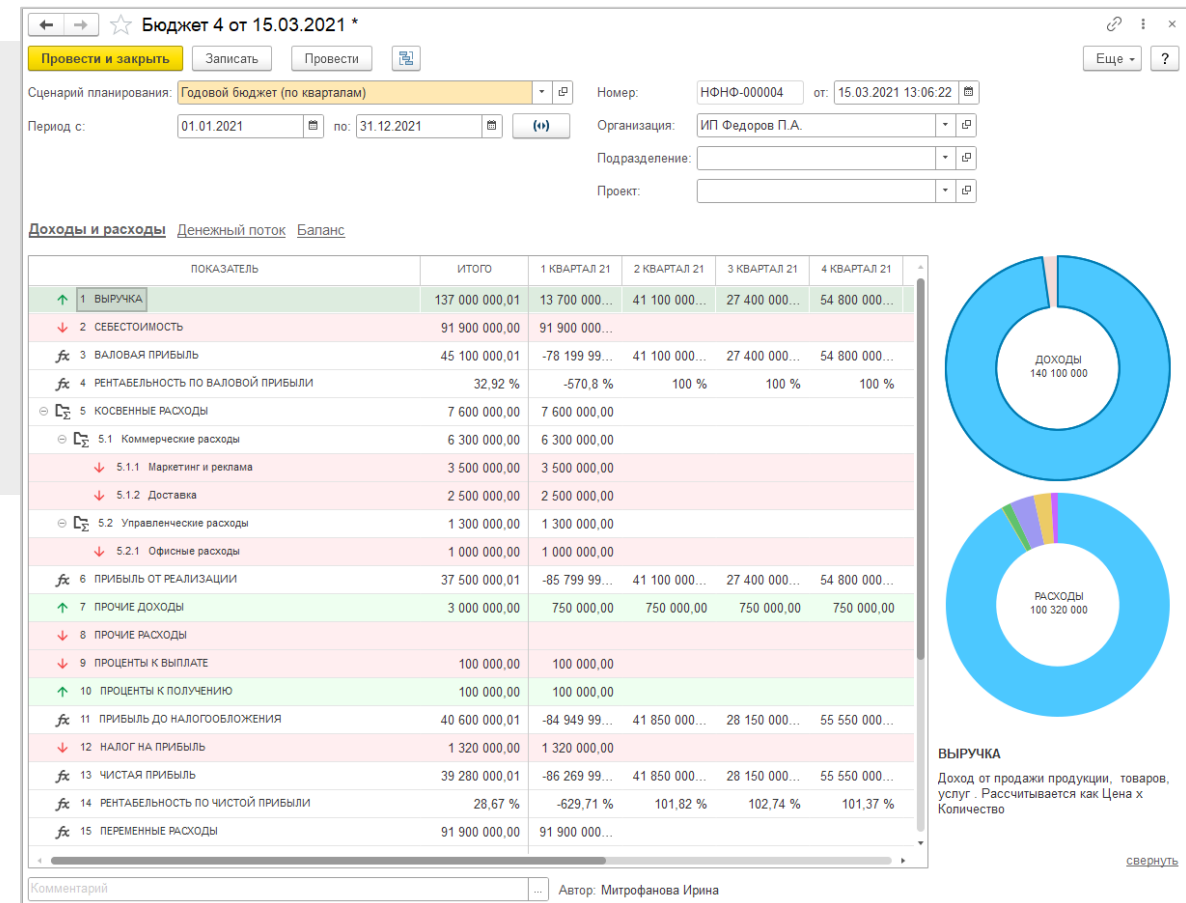
Составляйте бюджеты по разным сценариям, проводите анализ «что-если»

3 основных бюджета:

- Бюджет движения денежных средств (БДДС)
- Бюджет доходов и расходов (БДР)
- Плановый управленческий баланс

Есть возможность сформировать бюджет как в целом по компании, так и:

- по организациям,
- проектам,
- подразделениям.



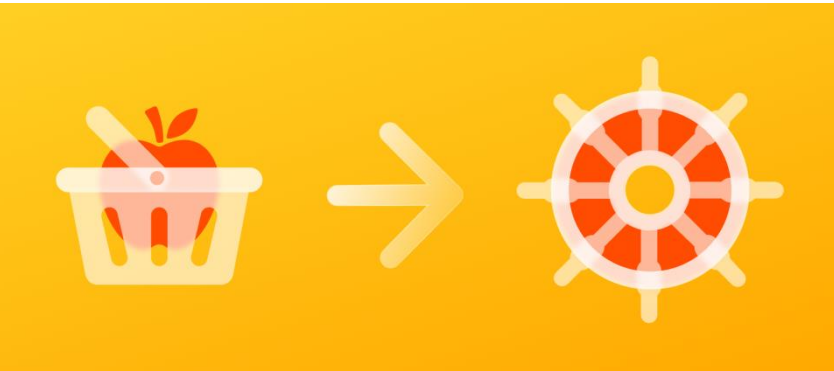


ЛИНЕЙКА

решений для малого бизнеса



Линейка решений для малого бизнеса



1С:РМК



1С:Розница



1С:УНФ

1С:Розница и **1С:Управление нашей фирмой** редакции 3.0 вместе с программой **1С:Рабочее место кассира** имеют единую архитектуру, код и пользовательские интерфейсы.

Преимущества подхода, основанного на общем коде

- Простое совместное использование и переход между решениями линейки
- Упрощение одновременного использования программ в системных ландшафтах компаний
- Сокращение затрат на изучение программ пользователями и техническими специалистами
- Легкий переход между программами при развитии бизнеса простым обновлением или изменением тарифа в сервисе 1cfresh.com
- Сокращение сроков разработки новых возможностей, поддержки законодательства
- Применимость решений, разработанных партнерами, к обеим программам



Система решений 3.0

 1С:PMK  1С:Розница  1С:УНФ

 Мобильный клиент 1С:Розница

 Мобильный клиент 1С:УНФ

 1С:Заказы

 1С:Кладовщик

 1С:Кабинет клиента

 1С:Мобильная касса

 1С:Проверка ценников

 Сервисы, интеграции и обмены



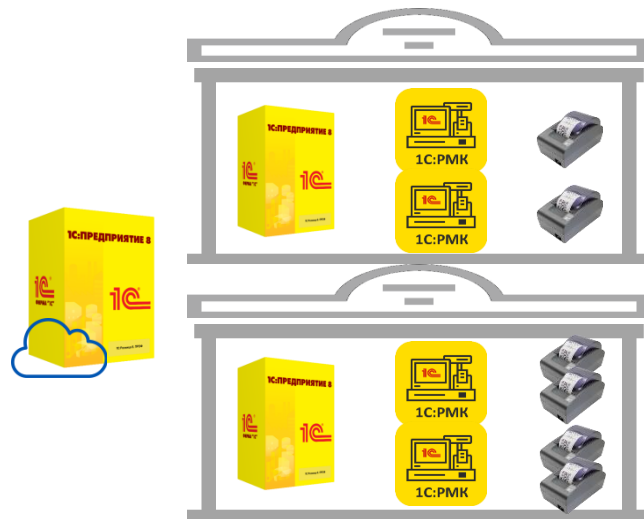
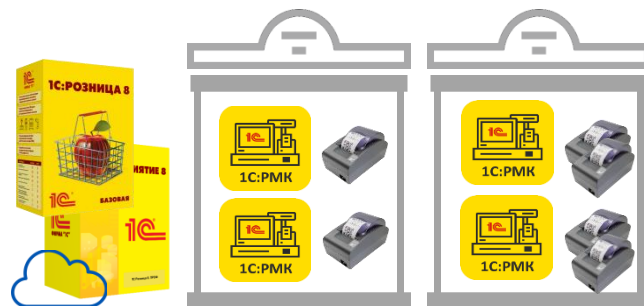


Кто может использовать линейку решений?

Одиночный
розничный магазин



Розничная сеть,
мелкий опт



Торговые, сервисные и
производственные предприятия

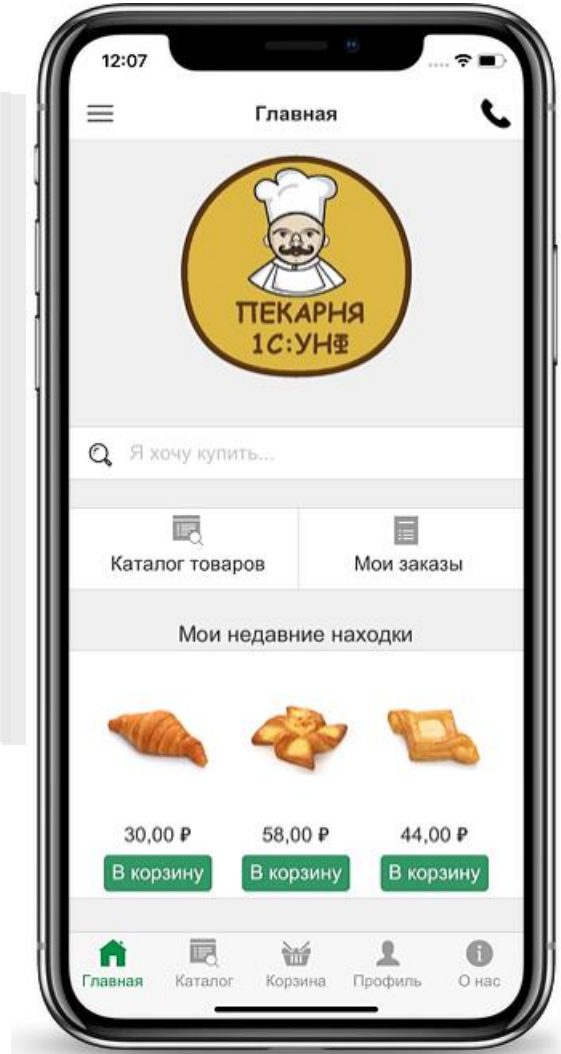




Возможности: МОБИЛЬНАЯ РАБОТА



8 мобильных приложений для совместной работы и создания дополнительных рабочих мест.





Мобильный клиент «1С:Управление нашей фирмой в облаке»

Все основные возможности «большого» 1С:УНФ в мобильном приложении.

CRM | Продажи | Закупки | Склад | Услуги | Производство |
Деньги | Персонал | Налоги | Анализ бизнеса



Сканируйте для установки на iPhone или Android

- Доступ с мобильного к данным УНФ
- Рабочее место кладовщика
- Рабочее место курьера
- Автоматизация розничной точки
- Рабочее место кассира
- Рабочее место торг. представителя



Моментальная синхронизация данных с центральной базой.
Не работает автономно, нужно стабильное подключение к интернету.



Мобильный клиент «1С:Розница»

Все основные возможности «большого» 1С:УНФ в мобильном приложении.

Торговля | Склад | Закупки | Банк и касса |
Кадры и расчет зарплаты



Сканируйте для установки на iPhone или Android

- Доступ с мобильного к данным Розницы
- Рабочее место кладовщика
- Рабочее место курьера
- Автоматизация розничной точки
- Рабочее место кассира
- Рабочее место торг. представителя



Моментальная синхронизация данных с центральной базой.
Не работает автономно, нужно стабильное подключение к интернету.



«1С:Управление нашей фирмой» мобильное

Учет на мобильном устройстве без подключения к сети Интернет.

Товары | Контрагенты | Заказы | Печать документов |
Остатки | Производство | Взаиморасчеты |
Подключение торгового оборудования



Сканируйте для установки на iPhone или Android

- Учет в микро-бизнесе
- Автоматизация розничной точки
- Подключение нескольких пользователей
- Автономная работа или обмен данными с 1С:УНФ



Функциональность ограничена: нет характеристик товаров, один склад.
При большом объеме данных синхронизация занимает длительное время.



«1С:Заказы»

Приложение для оперативного оформления заказов вне офиса.

Регистрация заказов | Покупатели | Товары и цены |
Прием оплат | Заявки на возврат |



Сканируйте для установки на iPhone или Android

- Для менеджеров по продажам
- Для торговых представителей
- Автономная работа (без интернета)
- Может синхронизироваться с учетной системой



При большом объеме данных синхронизация занимает длительное время.



«1С:Мобильная касса»

Приложение для комфортной работы в мобильной торговле. Может синхронизироваться с различными конфигурациями (1С:УНФ, 1С:Розница).

Заказы | Печать ценников и этикеток | Рабочее место кассира | ЕГАИС | Пробитие чеков по 54-ФЗ |



Сканируйте для установки на Android

- Автоматизация розничной точки
- Рабочее место кассира
- Рабочее место курьера
- Интеграция с **Tap on Phone** от «Сбербанка». Прием оплат бесконтактными банковскими картами.



При большом объеме данных синхронизация занимает длительное время.



«1С: Кладовщик»

Приложение для организации дополнительных рабочих мест:

- по сборке заказов покупателей при передаче в доставку
- по приемке и отгрузке товаров
- инвентаризации торгового зала небольшой площади

Сборка заказов | Приемка и отгрузка товаров |
Маркировка | Учет серий | Инвентаризация |



Сканируйте для установки на Android

- Рабочее место кладовщика
- Работает в помещениях с неустойчивой связью
- Подходит предприятиям, торгующим продукцией, подлежащей обязательной маркировке.
- Синхронизируется с другими конфигурациями.



Подходит торговым компаниям без адресного хранения товаров.
При большом объеме данных синхронизация занимает длительное время.



«1С:Проверка ценников»

Приложение для проверки и актуализации товарных ценников в торговой точке.

Сканирование ценников | Сверка с прайс-листом |
Подключение принтера | Печать ценников |



Сканируйте для установки на Android

- Для торговых компаний и магазинов
- Работает в помещениях с неустойчивой связью



Инструмент под конкретную задачу – поддерживать актуальность ценников.



«1С:Кабинет клиента»

Приложение, которое ваши клиенты смогут использовать для заказа товаров и онлайн-записи на услуги.

Персонализированное приложение собирается с помощью конструктора в 1С:УНФ



Сканируйте для установки на Android

- Приложение можно создать и настроить за несколько часов.
- Дополнительный канал продаж.
- Бесплатно для пользователей 1С:УНФ
- Обмен данными о товарах, заказах, остатках, графиках специалистов



Иконка и название приложения не изменяются, что может путать клиента



Сервисы 1С:ИТС

<https://portal.1c.ru/>

Современные технологии, проверенные решения и новые возможности





1С-ЭДО – электронный документооборот

Обмен документами в электронном виде по защищенным каналам связи (ЭДО) позволяет ускорить обмен документами с контрагентами и органами ФНС, исключить дублирование операций по многократному вводу и обработке данных, избежать ошибок и искажения информации, уменьшить расходы на оплату бумаги, картриджей для принтеров, оплату труда курьеров

- Простое подключение к 1С-ЭДО;
- Обмен счетами-фактурами, УПД/УКД, накладными и актам в электронной форме прямо в программе;
- Массовое формирование, подписание и отправка документов в один клик;
- Автоматическое создание учетных документов 1С:УНФ на основе поступивших электронных документов.



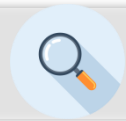


1С:Управление нашей фирмой – где узнать больше?





Подготовь своего специалиста



v8.1c.ru/metod/courses/

- **Самоучитель** «Реальная автоматизация малого бизнеса. 1С:Управление нашей фирмой»
- **Курс** «Оперативное управление в малом бизнесе на основе 1С:Управление нашей фирмой 8»
- Двухуровневая **сертификация** для специалистов
 - 1С:Профессионал
 - 1С:Специалист
 - 1С:Специалист-консультант



**Читайте онлайн
и в печатном издании**

