

SPA-САЛОН



Решение для автоматизации SPA-индустрии

«1С:SPA-Салон 8» – отраслевое решение, предназначенное для автоматизации деятельности сетевых и одиночных SPA-салонов, Wellness-центров, крупных салонов красоты, массажных салонов.



Основные достоинства:

- Повышение эффективности и прозрачности управления салоном или сетью салонов: вся деятельность от записи клиента до оплаты счета – как на ладони.
- Объединение сети салонов в единое информационное пространство при помощи Интернет.
- Встроенные функции управления взаимоотношениями с клиентами (CRM).
- Контроль деятельности салона или сети из любой точки земного шара через Интернет, в том числе и с помощью планшетных компьютеров или коммуникаторов.
- Красивый и удобный интерфейс сокращает время освоения программы и облегчает дальнейшую работу.
- Управление помещениями салона: предварительная запись на обслуживание с учетом доступности помещений.
- Обслуживание посетителей салона по абонементам.
- Управление лояльностью клиентов: подарочные сертификаты, гибкая система скидок, лицевые счета (депозиты), дисконтные карты.

ОСНОВНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ПРОГРАММНОГО ПРОДУКТА

- Функции CRM-системы: ведение базы клиентов с фотографиями, предварительная запись (в том числе и одновременная запись сразу к нескольким мастерам), рассылка SMS и e-mail сообщений, система напоминаний, анализ клиентской базы.
- Обслуживание клиентов по абонементам: управление набором услуг по абонементу, контроль посещений и срока действия, анализ продаж по абонементам.
- Маркетинговые мероприятия: проведение опросов, анализ эффективности рекламы.
- Учет товаров и материалов на складе: полный цикл операций от поступления до выбытия, контроль критических остатков, передача материалов мастеру под отчет, списание материалов по нормам при оказании услуг.
- Управление персоналом: график работы, учет рабочего времени, расчет зарплаты и анализ эффективности работы.
- Учет денежных средств: кассовые и банковские операции, лицевые счета клиентов, взаиморасчеты с сотрудниками, расчеты с подотчетными лицами.
- Анализ деятельности: финансовый результат, расчет себестоимости, статистика посещения салона, структура продаж и запасов, результаты взаиморасчетов.
- Разграничение прав доступа к функциям программы, контроль действий персонала.
- Широкий спектр подключаемого торгового оборудования: фискальные регистраторы, сканеры штрих-кодов, считыватели магнитных и бесконтактных карт, эквайринговые терминалы.

The screenshot displays two windows from a 1C application:

- Журнал записи (Appointment Journal):** This window shows a grid of appointments for various rooms over a week. The grid includes columns for room names (Гидротерапия, Мезотерапия, Оксигенотерапия, Талассотерапия, Фитофлотинг) and days (9, 10, 11, 12). Each cell contains appointment details like client name, phone number, and service type. A color-coded legend indicates the status of each appointment: yellow for active, blue for being served, green for paid, and red for overdue.
- Подбор помещения (Room Selection):** This window lists available rooms with their current status: Кабинет гидротерапии (Занят), Кабинет мезотерапии (Освободится через 45 мин.), Кабинет оксигенотерапии (Освободится через 45 мин.), Кабинет талассотерапии (Свободен), and Кабинет фитофлотинга (Занят).

Обмен данными с программами:

- «1С:Бухгалтерия 8» – бухгалтерский и налоговый учет ведется с использованием уже накопленных данных о работе салона, что исключает повторный ввод информации.
- «1С:Отель 8» – единое место расчетов с гостями на стойке регистрации для SPA-салона в отеле, стоимость услуг салона записывается «на номер» гостя.

Внедрение и распространение программного продукта осуществляется сертифицированными партнерами фирмы «1С».